

BANKOWOŚĆ · RYNEK FINANSOWY EKONOMIA · PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

TERAŻNIEJSZOŚĆ i PRZYSZŁOŚĆ

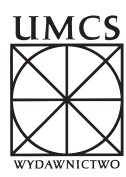


REDAKCJA NAUKOWA

ROBERT ZAJKOWSKI

Wydawnictwo Uniwersytetu Marii Curie-Skłodowskiej

BANKOWOŚĆ · RYNEK FINANSOWY
EKONOMIA · PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ
TERAŹNIEJSZOŚĆ i PRZYSZŁOŚĆ



BANKOWOŚĆ · RYNEK FINANSOWY
EKONOMIA · PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ
TERAŻNIEJSZOŚĆ i PRZYSZŁOŚĆ

REDAKCJA NAUKOWA

ROBERT ZAJKOWSKI

Wydawnictwo Uniwersytetu Marii Curie-Skłodowskiej
Lublin 2023

Recenzenci

prof. dr hab. Krzysztof Borowski
prof. dr hab. Jacek Lisowski
dr hab. Bogdan Włodarczyk, prof. UWM

Redakcja wydawnicza
Anna Adamczyk

Redakcja techniczna
Agnieszka Muchowska

Projekt okładki i stron tytułowych
Krzysztof Trojnar

Skład
Marcin Wachowicz

Grafiki na okładce: rawpixel.com/Freepik

© Wydawnictwo UMCS, Lublin 2023

ISBN 978-83-227-9695-5

Wydawnictwo Uniwersytetu Marii Curie-Skłodowskiej
ul. Idziego Radziszewskiego 11, 20-031 Lublin
tel. 81 537 53 04
www.wydawnictwo.umcs.eu
e-mail: sekretariat@wydawnictwo.umcs.lublin.pl

Dział Handlowy
tel./faks 81 537 53 02
Księgarnia internetowa: www.wydawnictwo.umcs.eu
e-mail: wydawnictwo@umcs.eu

Druk i oprawa
„Elpil”, ul. Artyleryjska 11, 08-110 Siedlce

*Prace inspirowane
dorobkiem naukowym
prof. dr. hab. Jerzego Węclawskiego*



Prof. dr hab. Jerzy Węclawski

Spis treści

Prof. dr hab. Jerzy Węclawski – sylwetka naukowa	11
Wstęp	21

BANKOWOŚĆ I RYNEK FINANSOWY

DOROTA KORENIK Rola banków i istota bankowości w świetle podstawowych teorii bankowych – prawda i mity	27
JAN KRZYSZTOF SOLARZ Banki jako systemy uczące się	35
IRENA PYKA Sofistyka w koncepcji niezależności polityki monetarnej banków centralnych	41
EWA MIKLASZEWSKA, ANNA DOŚ „Kredyt buduje nowoczesną gospodarkę”. Refleksje na temat Nagrody Banku Szwecji im. Alfreda Nobla w dziedzinie ekonomii w 2022 r.	53
ZBIGNIEW KORZEB Zarządzanie ryzykiem operacyjnym w polskim sektorze bankowym	61
HELMUT PERNSTEINER Relationship Banking by Family Firms in Times of Crises	69
KRYSTYNA BRZozowska Miejsce inwestorów instytucjonalnych w finansowaniu inwestycji infrastrukturalnych w skali globalnej	79
BEATA ZOFIA FILIPIAK, MAREK DYLEWSKI Dług jako element określający potencjał finansowy jednostek samorządu terytorialnego w Polsce	89
KRZYSZTOF JAJUGA Ryzyko modelu robodoradztwa przeznaczonego dla indywidualnego inwestora	99
HENRYK MAMCARZ Przyczynowość między rynkiem akcji i obligacji skarbowych w Polsce	107

JANINA HARASIM
Digitalizacja a zmiany na rynku płatności detalicznych 117

TERESA H. BEDNARCZYK
Powiązania między rynkiem ubezpieczeniowym i rynkiem finansowym
oraz ich konsekwencje 127

EKONOMIA I PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

MAREK RATAJCZAK
Czy ekonomię trzeba „pomyśleć od nowa”, czyli ekonomia w dobie powrotu historii 137

MARIAN GORYNIA
Ekonomia umiaru – nadzieje i wątpliwości 147

STANISŁAW FLEJTERSKI
Funkcje nauk o finansach w erze radykalnej niepewności 155

TOMASZ BIAŁOWĄS
Główne czynniki rozwoju globalnych łańcuchów wartości – doświadczenia
historyczne i perspektywy 163

MAGDALENA JERZEMOWSKA, MIROŚLAW SZREDER
Społeczna odpowiedzialność w Japonii w okresie Yamato 173

TOMASZ KIJEK
Rozwój gospodarki cyrkularnej w krajach Unii Europejskiej 179

PAWEŁ PASIERBIAK
Przewidywane ekonomiczne efekty wejścia w życie Regionalnego Kompleksowego
Partnerstwa Gospodarczego (RCEP) 187

GRAŻYNA BORYS
Klauzule społeczne – kreator iluzji czy praktyki zamówień publicznych
w sektorze samorządowym w warunkach społecznej gospodarki rynkowej 197

BOGUSŁAW GULSKI
Czy prawo pracy ogranicza elastyczność organizacji? 205

ARKADIUSZ KIJEK
Zamówienia publiczne a innowacyjność polskich przedsiębiorstw 213

TADEUSZ KUFEL
Analiza spektralna procesów inflacyjnych w Polsce w latach 2003–2022.
Ocena wpływu zmian cen ropy naftowej i gazu ziemnego 223

MAREK BRYX
Rynek nieruchomości mieszkaniowych w warunkach pandemii COVID-19 233

ADAM KOPIŃSKI	
Wykorzystanie wybranych metod ilościowych w analizie finansowej przedsiębiorstwa	241
JERZY KITOWSKI, WOJCIECH LICHOTA	
Polskie modele dyskryminacyjne – bilans dokonań	251
JERZY RÓŻAŃSKI	
Analiza zależności między internacjonalizacją a strukturą kapitałową przedsiębiorstwa	261
ILONA SKIBIŃSKA-FABROWSKA	
Wpływ poziomu mentalności kredytowej właścicieli mikroprzedsiębiorstw na strukturę kapitału mikroprzedsiębiorstw	267
KRZYSZTOF SAFIN	
Mity i prawdy sukcesyjne	275
JAN KLIMEK, SABINA KLIMEK	
Edukacja zawodowa młodzieży a ich przedsiębiorcza postawa na rynku pracy	283
Podsumowanie	293
Bibliografia	295

Analiza spektralna procesów inflacyjnych w Polsce w latach 2003–2022. Ocena wpływu zmian cen ropy naftowej i gazu ziemnego

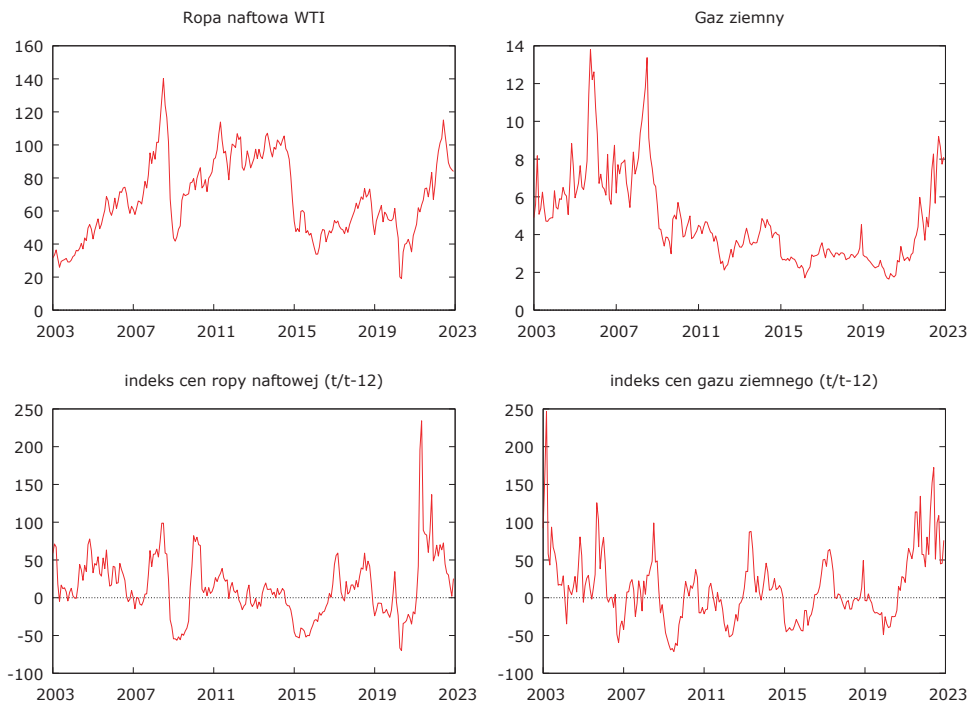
Tadeusz Kufel¹

Streszczenie. Obserwowane w ostatnich 2–3 latach procesy inflacyjne w gospodarce polskiej tłumaczone są przez decydentów jako procesy zewnętrzne i niezależne od metod zarządzania makroekonomicznego oraz od sposobów ich przeciwdziałania. Decydenci wskazują, że na obserwowane procesy inflacyjne w Polsce duży wpływ mają ceny ropy naftowej i gazu ziemnego. Celem opracowania jest odpowiedź na następujące pytania: Czy zmiany cen ropy naftowej i gazu ziemnego są przyczyną zmian poziomu wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych w Polsce? W jakim stopniu zmiany cen surowców ropy i gazu wyprzedzają zmiany wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych (CPI) i mogą stanowić barometr procesów inflacyjnych? Wykorzystano test przyczynowości Grangera i analizę spektralną, szacując koherencję i kąt fazowy. Wyniki badań empirycznych za okres od stycznia 2003 r. do grudnia 2022 r. wskazują, że cena ropy naftowej ma istotny wpływ na ceny usług transportowych i ceny w grupie usług rekreacja i kultura. Natomiast ceny gazu ziemnego nie mają bezpośredniego wpływu na wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych za wyjątkiem cen żywności.

Wprowadzenie

Zmiany cen surowców, w tym energetycznych, są naturalnym elementem gospodarki światowej. Przyczyny tych zmian mają podłoże polityczne i gospodarcze. Zmienność cen zawsze prowadziła do zrównoważenia popytu i podaży na te surowce. Zmiany cen ropy naftowej i gazu ziemnego w okresie 2003–2022 przedstawia rysunek 1.

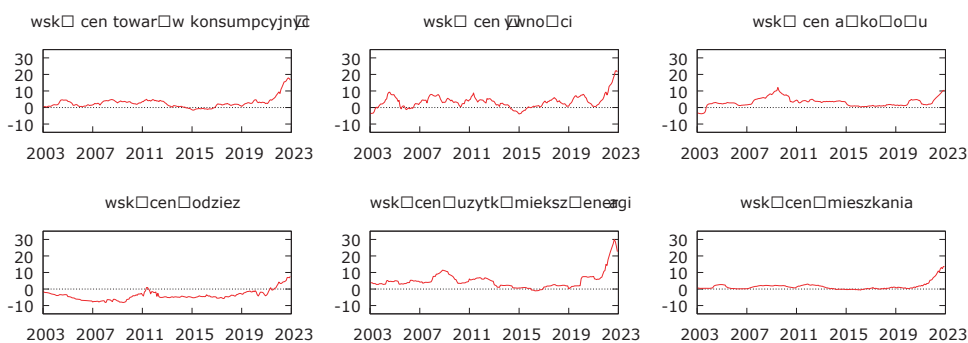
¹ Prof. dr hab. Tadeusz Kufel, Uniwersytet Mikołaja Kopernika w Toruniu, ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0002-3200-9355>, tadeusz.kufel@umk.pl

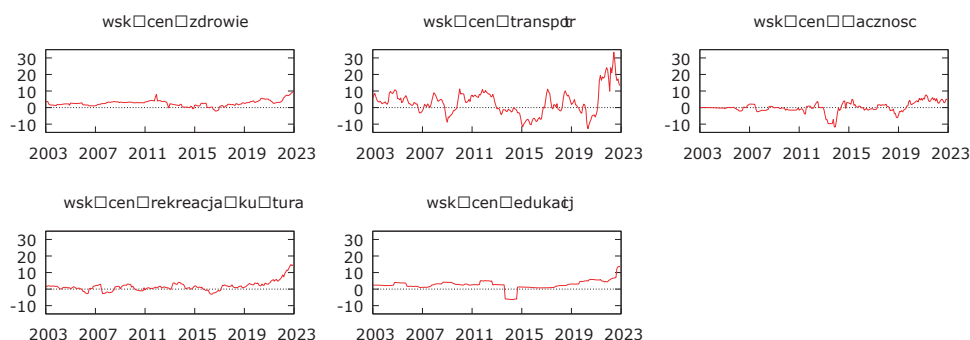


Rysunek 1. Ceny ropy naftowej WTI (górny lewy) oraz gazu ziemnego (górny prawy) za okres od stycznia 2003 r. do grudnia 2022 r. wraz z ich rocznymi indeksami (t/t-12; dolne wykresy)

Źródło: dane statystyczne z portalu bankier.pl oraz obliczenia własne.

Roczne indeksy cen surowców w okresie 2003–2022 wahały się od spadków nawet o 70% (lockdown gospodarek) do wzrostów nawet do 250%, co nie zawsze w takiej skali przenosiło się na wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych. Roczne wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych za lata 2003–2022 przedstawia rysunek 2.





Rysunek 2. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych w Polsce za okres od stycznia 2003 r. do grudnia 2022 r. wraz ze wskaźnikami dla 10 grup towarów i usług (t/t-12)

Źródło: dane statystyczne Głównego Urzędu Statystycznego.

Roczne zmiany wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych w Polsce w latach 2003–2022 wahały się od spadków do 13% do wzrostu do 33%, co dobrze prezentują przebiegi indeksów na rysunku 2. W związku z tym nasuwają się pytania badawcze:

1. Czy zmiany cen ropy naftowej i gazu ziemnego są przyczyną zmian poziomu wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych w Polsce?
2. W jakim stopniu zmiany cen surowców ropy i gazu wyprzedzają zmiany wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych (CPI) i mogą stanowić barometr procesów inflacyjnych?

Do odpowiedzi na pierwsze pytanie wykorzystano test przyczynowości Grangera poprzez oszacowanie modelu VAR(24). Odpowiedź na pytanie drugie wynika z przeprowadzonej analizy spektralnej indeksów cen surowców oraz wskaźników cen towarów i usług konsumpcyjnych, szacując kwadrat koherencji i kąty fazowe według częstotliwości (okresowości) dla tych procesów.

Metody badawcze

Test przyczynowości w sensie Grangera (1969, s. 424–438) zakłada, że wykorzystane procesy są stacjonarne (nie posiadają pierwiastka jednostkowego), a zbudowany dwurównaniowy model miał postać:

$$Y_t = A(u)Y_t + \varepsilon_{1t},$$

$$Y_t = C(u)Y_t + B(u)X_t + \varepsilon_{2t},$$

gdzie równanie pierwsze jest zwykłym modelem autoregresyjnym $AR(p)$, a równanie drugie jest modelem autoregresyjnym z rozłożonymi opóźnieniami dla procesu X_t . Dla założenia, że X_t nie jest przyczyną w sensie Grangera procesu Y_t , hipoteza zerowa ma postać:

$$H_0: B(u) = 0.$$

Test o łącznej istotności opóźnień danej zmiennej X_t w równaniu drugim wskazuje na występowanie zależności przyczynowej w sensie Grangera procesu X_t na proces Y_t . Opis procedury badawczej znajduje się w pracy Sekuły (2019). Procesem Y_t w tym badaniu jest 11 wskaźników cen dla grup towarów i usług konsumpcyjnych, a procesami X_t są indeksy cen ropy naftowej i gazu ziemnego za okres od stycznia 2003 r. do grudnia 2022 r. ($n = 240$ miesięcy).

Analiza spektralna została wykonana zgodnie z procedurą opisaną w pracy Osińskiej i in. (2016, s. 15–16). Wartość krytyczna kwadratu koherencji została wyznaczona z wykorzystaniem okna Bartletta dla parametrów $\alpha = 0,05$ i $n = 240$ oraz szerokości okna $m = 24$ i wyniosła 0,268364. Formuły obliczeń można znaleźć w pracach Koopmansa (1995) i Priestley (1983). Wartość ta wskazuje na istotność zależności tylko w wąskich pasmach częstości (okresowości), co oznacza, że interpretacja kąta fazowego jest uzasadniona tylko w tych istotnych pasmach.

Wykorzystanie testu przyczynowości w sensie Grangera do oceny wpływu cen surowców na inflację można znaleźć w pracach: Ali (2016), Geise (2015), Geise i Piłatowskiej (2014), Kpagih, Chindy i Akidi (2022), Misztala (2011). Szerokie studia literaturowe nad relacją cen ropy naftowej i inflacji znajdują się w pracach Syzdykovej i in. (2022) oraz Karadaga (2021), natomiast analizy w dziedzinie częstości prezentuje Naeem i in. (2022).

Wyniki badań

W tabeli 1 zestawiono wyniki testu przyczynowości w sensie Grangera (statystyki testu $F(24,190)$ wraz z wartością p) dla zależności indeksów cen surowców energetycznych (ropa naftowa WTI i gaz ziemny) względem 11 wskaźników cen towarów i usług konsumpcyjnych dla Polski.

Tabela 1. Wyniki testu przyczynowości pomiędzy wskaźnikami cen towarów i usług (t/t-12) a indeksami cen ropy naftowej i gazu ziemnego (t/t-12)

Wskaźniki cen	Ropa naftowa		Gaz ziemny	
	F(24,190)	p-value	F(24,190)	p-value
(a) towary i usługi konsumpcyjne	1,3991	0,1113	1,1933	0,2523
(b) żywność i napoje bezalkoholowe	1,8863	0,0102*	1,5254	0,0631
(c) napoje alkoholowe i wyroby tytoniowe	1,3568	0,1332	1,1110	0,3349
(d) odzież i obuwie	1,4462	0,0906	0,8015	0,7323
(e) użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii	1,6077	0,0427*	1,3937	0,1139
(f) wyposażenie mieszkania i prowadzenie gospodarstwa domowego	1,8309	0,0138*	0,9678	0,5105
(g) zdrowie	1,5501	0,0562	0,8976	0,6053
(h) transport	2,7272	0,0001**	1,4163	0,1033
(i) łączność	0,5873	0,9378	0,8570	0,6600
(j) rekreacja i kultura	2,0829	0,0035**	0,8276	0,6988
(k) edukacja	1,6596	0,0331*	0,8153	0,7147

* Istotna zależność przyczynowa na poziomie 5%; ** istotna zależność przyczynowa na poziomie 1%.

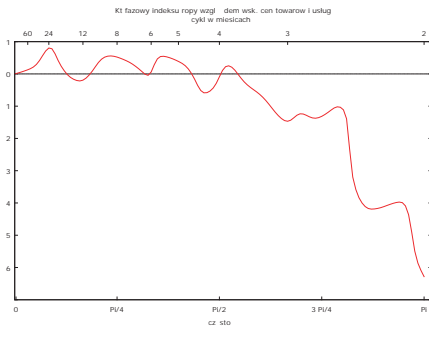
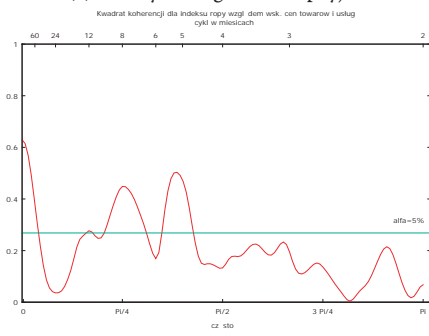
Źródło: obliczenia własne z wykorzystaniem oprogramowania GRET.L.

Analiza wyników wskazuje, że przy poziomie istotności 5% indeks roczny zmian gazu ziemnego dla żadnego ze wskaźników cen nie był przyczyną zmian jego poziomu. Tylko dla wskaźnika cen żywności zależność jest istotna z błędem oceny 6,3%. Natomiast indeks roczny zmian cen ropy naftowej okazał się być przyczyną dla sześciu grup wskaźników: żywność i napoje bezalkoholowe, użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii, wyposażenie mieszkania i prowadzenie gospodarstwa domowego, transport, rekreacja i kultura oraz edukacja. Zależność dla łącznego wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych okazała się nieistotna, ponieważ błąd oceny wyniósł już 11,1%.

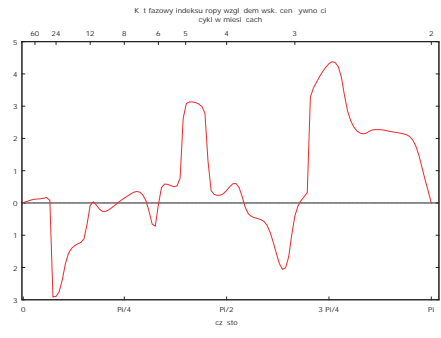
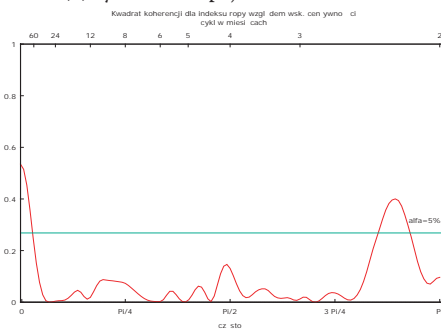
Analiza wyników zaprezentowanych na rysunku 3 dotyczy tylko związku pomiędzy indeksem cen ropy naftowej a 11 grupami (od a do k) wskaźników cen towarów i usług oraz jednej relacji indeksu cen gazu ziemnego względem wskaźnika cen żywności (k). Prezentowane wyniki analizy spektralnej procesów ograniczono do kwadratu koherencji, czyli siły związku korelacyjnego względem częstości (dolna oś X od 0 do π), którym odpowiadają określone okresowości (górną oś X z oznaczeniami liczby miesięcy od 60 do 2) wraz ze wskazaniem wartości krytycznej ($\alpha = 5\%$) oraz wykresu kąta fazowego według częstości.

Analiza koherencji na rysunku 3 wskazuje, że istotne okresowości są tylko w przedziale od 5 do 8 miesięcy, a odpowiada im kąt fazowy o niskiej dodatniej wartości, czyli harmoniki o okresowościach od 5 do 8 miesięcy dla indeksu cen ropy wyprzedzają ich odpowiedniki dla wskaźnika cen towarów i usług konsumpcyjnych. Wartości ujemne kąta fazowego wskazują na bezsensowną interpretację, że zmiany inflacji cen grup towarów i usług konsumpcyjnych wyprzedzają zmiany indeksu cen ropy.

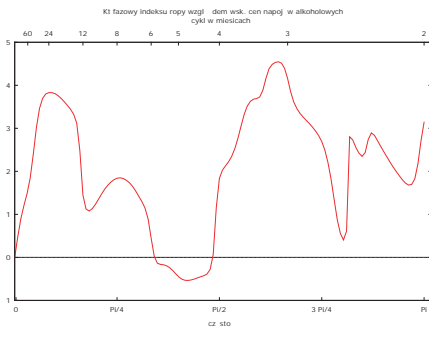
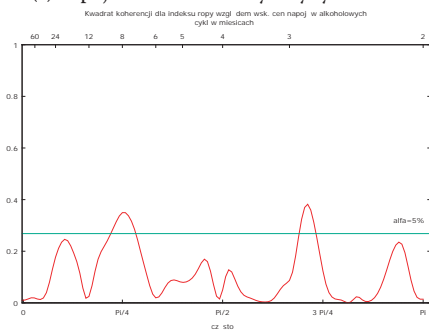
(a) towary i usługi konsumpcyjne



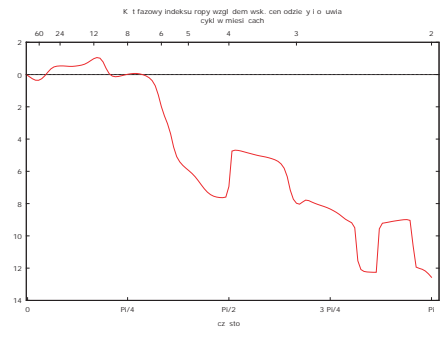
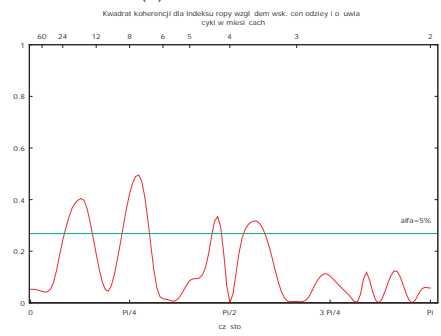
(b) żywność i napoje bezalkoholowe



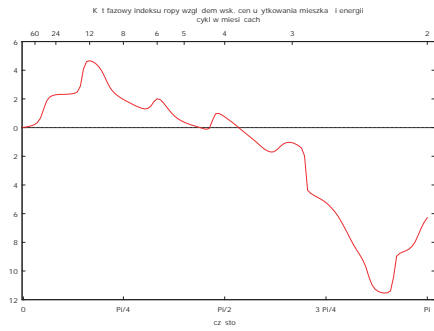
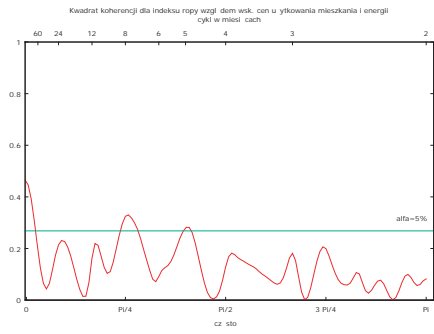
(c) napoje alkoholowe i wyroby tytoniowe



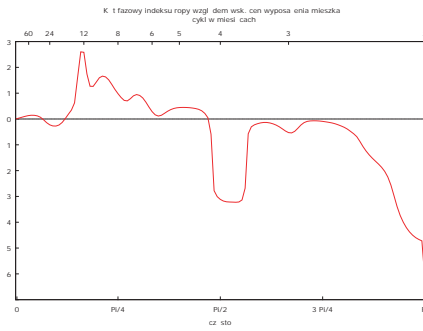
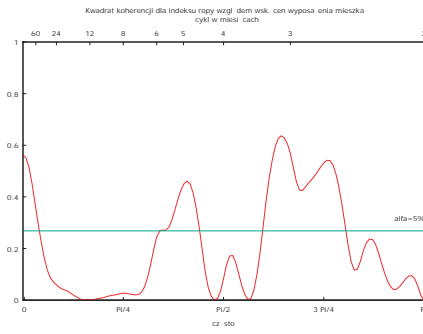
(d) odzież i obuwie



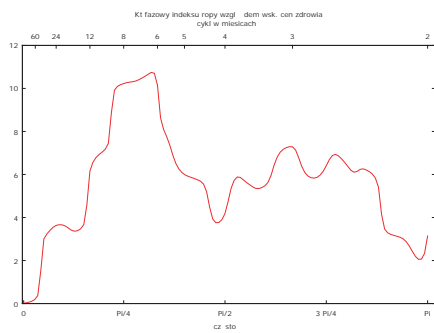
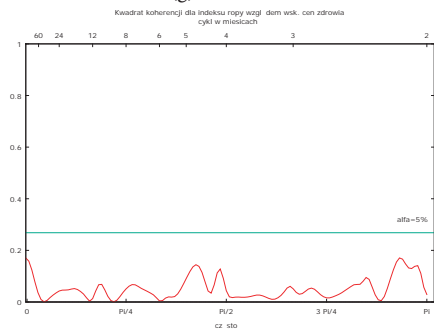
(e) użytkowanie mieszkania i nośniki energii



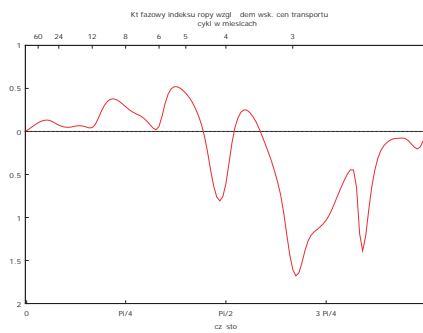
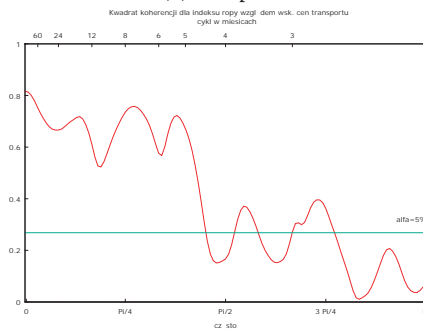
(f) wyposażenie mieszkania i prowadzenie gospodarstwa domowego

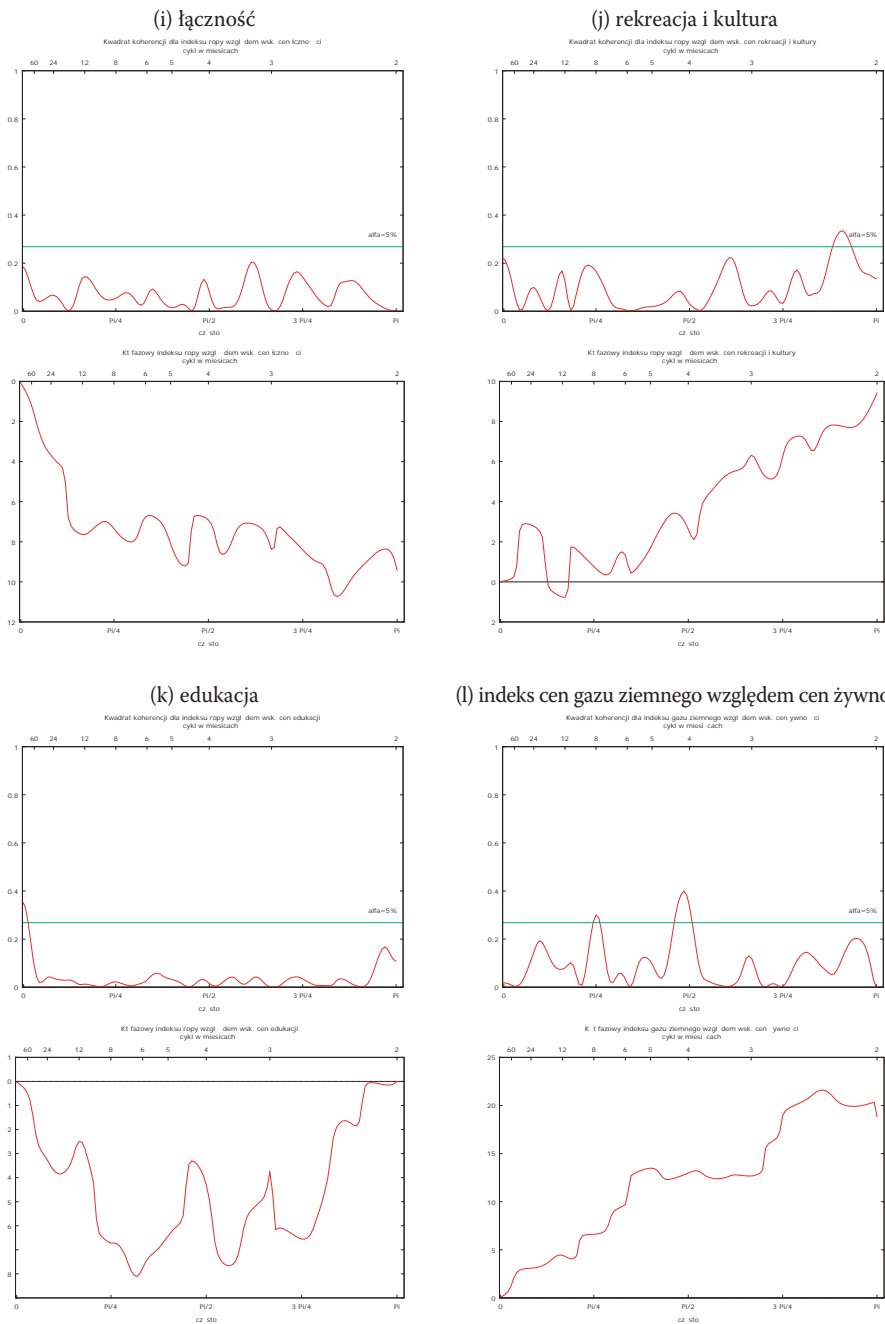


(g) zdrowie



(h) transport





Rysunek 3. Kwadrat koherencji (wykres górny) i kąt fazowy (wykres dolny) dla indeksu cen ropy naftowej WTI względem grup wskaźników cen towarów i usług konsumpcyjnych za lata 2003–2022

Źródło: obliczenia własne z wykorzystaniem oprogramowania GRET.L.

Jednakże te bezsensowne sytuacje występują przy nieistotnym poziomie koherencji, czyli nie podlegają interpretacji. Dla inflacji cen w grupach (a) towarów i usług, (c) napojów alkoholowych i wyrobów tytoniowych, (g) zdrowia, (i) łączności oraz (k) edukacji nie ma istotnego związku ze zmianami cen ropy naftowej. Dla wskaźnika cen żywności występuje tylko istotny związek krótkookresowy dwumiesięczny, czyli ceny żywności najszybciej reagują na zmiany cen ropy naftowej. Dla grupy (e) użytkowanie mieszkania i nośniki energii oraz grupy (f) wyposażenie mieszkania i prowadzenie gospodarstwa domowego istotność koherencji występuje tylko dla niskich częstości, czyli długich okresowości 60 miesięcy i więcej, z zerowym kątem fazowym, co oznacza, że długookresowo te procesy są zbieżne. Wskaźnik cen dla grupy (h) usługi transportowe posiada istotność koherencji dla okresowości od 5 miesięcy i więcej. Ta wysoka istotność potwierdzona jest testem przyczynowości w sensie Grangera. Zmiany cen ropy naftowej o okresowość powyżej 5 miesięcy do wieloletniej tendencji włącznie wskazują na silne oddziaływanie na wskaźnik cen transportu, a reakcje tego wskaźnika są prawie natychmiastowe, ponieważ wartości kąta fazowego dla tych okresowości są bliskie zeru. Odwrotną sytuację obserwujemy dla grupy (j) rekreacja i kultura, gdzie istotny wpływ cen ropy naftowej występuje tylko w krótkim okresie, czyli natychmiast, a reakcja na zmiany cen ropy naftowej szybko wygasa.

Test przyczynowości w sensie Grangera dla indeksu cen gazu ziemnego wskazuje na istotność związku z błędem oceny 6,31% tylko dla wskaźnika cen dla grupy towarowej (b) żywność i napoje bezalkoholowe – okresowość czteromiesięczna z dużym wyprzedzeniem zmian cen gazu ziemnego.

Wyniki badań i konkluzje

Prezentowane wyniki badań za okres 2003–2022 wskazują generalnie, że zmiany cen ropy naftowej i gazu ziemnego nie mają tak silnego wpływu na indeksy inflacyjne towarów i usług konsumpcyjnych w Polsce. Większe oddziaływanie zauważane jest w zmianach cen ropy naftowej niż w zmianach cen gazu ziemnego. Fluktuacje cen gazu ziemnego w tym 20-letnim okresie są minimalne, co mogło wynikać z korzystania z długoterminowych kontraktów na dostawy gazu ziemnego.

Poziom wskaźników cen towarów i usług konsumpcyjnych w polskiej gospodarce zależy od długiej listy czynników, dlatego upatrywanie przyczyny dzisiejszych wysokich wskaźników cen tylko we wzrostach cen ropy naftowej i gazu ziemnego jest nieuzasadnione, na co wskazują wyniki przeprowadzonych badań.

Bibliografia

- Abraham, F., Schmukler, S.L., Abraham, F. (2017). Addressing the SME Finance Problem. *World Bank Research and Policy Briefs No. 120333*. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=3249560>
- Agarwal, R., Elston, J.A. (2001). Bank-Firm Relationships, Financing and Firm Performance in Germany. *Economic Letters*, 72(2), 225–232. [https://doi.org/10.1016/S0165-1765\(01\)00427-X](https://doi.org/10.1016/S0165-1765(01)00427-X)
- Al Rababa'a, A.R., Alomari, M., McMillan, D. (2021). Multiscale Stock-Bond Correlation: Implications for Risk Management. *Research in International Business and Finance*, 58. <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2021.101435>
- Albaity, M., Chuan, A.H.S. (2013). Internationalization and Capital Structure: Evidence from Malaysian Manufacturing Firms. *Asian Journal of Finance and Accounting*, 5(2), 329–342. <https://doi.org/10.5296/ajfa.v5i2.4533>
- Alesina, A., Summers, L.H. (1993). Central Bank Independence and Macroeconomic Performance: Some Comparative Evidence. *Journal of Money, Credit and Banking*, 25(2), 151–162. <https://doi.org/10.2307/2077833>
- Ali, S. (2016). The Impact of Oil Price on Economic Growth: Test of Granger Causality, the Case of OECD Countries. *International Journal of Social Sciences and Economic Research*, 1(9), 1333–1349.
- Alińska, A. (2019). *Alternatywne finanse*. Warszawa: CeDeWu.
- Amador, J., Cabral, S. (2016). Global Value Chains: A Survey of Drivers and Measures. *Journal of Economic Surveys*, 30(2), 278–301. <https://doi.org/10.1111/joes.12097>
- Andersen, J.V. (2002). Risk Transfer Mechanisms: Converging Insurance, Credit and Capital Markets. *Financial Market Trends*, (82), 151–171.
- Anderson, J.E., Wincoop, E. van (2004). Trade Costs. *Journal of Economic Literature*, 42(3), 691–751. <https://doi.org/10.1257/0022051042177649>
- Andonov, A., Kräussl, R., Rauh, J. (2021). Institutional Investors and Infrastructure Investing. *Review of Financial Studies*, 34(8), 3880–3934. <https://doi.org/10.1093/rfs/hhab048>
- Andressen, C. (2002). *A Short History of Japan: From Samurai to Sony*. London: Allen & Unwin.
- Andrzejczyk, A. (2016). *Wpływ edukacji na rozwój przedsiębiorczości. Raport z badań*. Białystok: Polskie Towarzystwo Ekonomiczne Oddział w Białymstoku. <https://doi.org/10.24136/eep.mon.2016.4>
- Andrzejewski, A. (1978). *Polityka mieszkaniowa*. Warszawa: PWE.
- Anshika, A., Singla, A. (2022). Financial Literacy of Entrepreneurs: A Systematic Review. *Managerial Finance*, 48(9–10), 1352–1371. <https://doi.org/10.1108/MF-06-2021-0260>
- Antras, P. (2020). Conceptual Aspects of Global Value Chains. *The World Bank Economic Review*, 34(3), 551–574. <https://doi.org/10.1093/wber/lhaa006>
- Antras, P., Gortari, A. de (2020). On the Geography of Global Value Chains. *Econometrica*, 84(4), 1553–1598. <https://dx.doi.org/10.3982/ECTA15362>

- Aronson, J. (1985). *Public Finance*. New York: McGraw-Hill Book Company.
- Arrowsmith, S., Kunzlik, P. (Eds.). (2009). *Social and Environmental Policies in EC Procurement Law: New Directives and New Directions*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Aschhoff, B., Sofka, W. (2009). Innovation on Demand – Can Public Procurement Drive Market Success of Innovations? *Research Policy*, 38(8), 1235–1247. <https://doi.org/10.1016/j.respol.2009.06.011>
- Asen, R., Blechschmidt, B. (2016). Making Digital, Real and Rewarding. *Cognizanti*, 9(1), 2–13.
- Asia Regional Integration Center. Tracking Asian Integration (2022). *Free Trade Agreements*.
Pobrane z: <https://aric.adb.org/database/fta>
- Asian Development Bank (ADB). (2022). *The Regional Comprehensive Economic Partnership Agreement: A New Paradigm in Asian Regional Cooperation?* Pobrane z: <https://www.adb.org/sites/default/files/publication/792516/rcep-agreement-new-paradigm-asian-cooperation.pdf>
- Audretsch, D.B., Hafenstein, M., Kritikos, A.S., Schiersch, A. (2018). Firm Size and Innovation in the Service Sector. *DIW Berlin Discussion Paper No. 1774*. <https://doi.org/10.2139/ssrn.3299312>
- Azofra, V., Rodríguez-Sanz, J.A., Velasco, P. (2020). The Role of Macroeconomic Factors in the Capital Structure of European Firms: How Influential Is Bank Debt? *International Review of Economics and Finance*, 69, 494–514. <https://doi.org/10.1016/j.iref.2020.06.001>
- Aztec Group. (2022). *The Changing Face of Infrastructure Investment*. Pobrane z: <https://aztec.group/infrastructure>
- Babcock, W.K. (2013). Family Banks: Using Corporate Entities and Trusts. *Trusts and Estates*, 40–43.
- Bahl, M. (2016). *The Work Ahead: The Future of Businesses and Jobs in Asia Pacific's Digital Economy*. Pobrane z: <https://www.cognizant.com/whitepapers/the-work-ahead-the-future-of-business-and-jobs-in-asia-pacifics-digital-economy-codex2255.pdf>
- Baier, S.L., Bergstrand, J.H., Clance, M.W. (2018). Heterogeneous Effects of Economic Integration Agreements. *Journal of Development Economics*, 135, 587–608. <https://doi.org/10.1016/j.jdeveco.2018.08.014>
- Baka, W. (2001). *Bankowość centralna. Funkcje – metody – organizacja*. Warszawa: Biblioteka Menedżera.
- Baka, W. (2002). Niezależność i odpowiedzialność banku centralnego. *Prawo Bankowe*, 57(5).
- Balassa, B. (1961). *The Theory of Economic Integration*. London: Greenwood Press.
- Baldwin, R. (2006). Globalisation: The Great Unbundling(s). W: *Globalisation Challenges for Europe*. Helsinki: Secretariat of the Economic Council, Finnish Prime Minister's Office.
- Baldwin, R. (2016). *The Great Convergence: Information Technology and the New Globalization*. Cambridge: Harvard University Press.
- Baltensperger, E. (1980). Alternative Approaches to the Theory of Banking Firm. *Journal of Monetary Economics*, 6(1), 1–37. [https://doi.org/10.1016/0304-3932\(80\)90016-1](https://doi.org/10.1016/0304-3932(80)90016-1)
- Banaszak, B. (2004). *Prawo konstytucyjne*. Warszawa: C.H. Beck.
- Banaszyk, P., Deszczyński, P., Gorynia, M., Malaga, K. (2021). Przesłanki modyfikacji wybranych koncepcji ekonomicznych na skutek pandemii COVID-19. *Gospodarka Narodowa / Polish Journal of Economics*, 305(1), 53–86. <https://doi.org/10.33119/GN/132485>
- Bancel, F., Mittoo, U.R. (2004). Cross-Country Determinants of Capital Structure Choice: A Survey of European Firms. *Financial Management*, 33(4), 103–132.

- Banerjee, R.N., Gambacorta, L., Sette, E. (2021). The Real Effects of Relationship Lending. *Journal of Financial Intermediation*, 48, 1–14. <https://doi.org/10.1016/j.jfi.2021.100923>
- Bank for International Settlements. (2022). *API Standards for Data-Sharing (Account Aggregation)*. Pobrane z: <https://www.bis.org/publ/othp56.pdf>
- Banker, R., Chen, P., Liu, F., Ou, C. (2010). Complementarity of the Impact of Alternative Service Channels on Bank Performance. *International Conference on Information Systems*, 1–18.
- Barefoot, K., Curtis, D., Jolliff, W., Nicholson, J.R., Omohundro, R. (2018). Defining and Measuring the Digital Economy. *Bureau of Economic Analysis, US Department of Commerce Working Paper No. 3/15*.
- Barney, J.B. (1991). Firm Resources and Sustained Competitive Advantage. *Journal of Management*, 17(1), 99–120. <https://doi.org/10.1177/014920639101700108>
- Barowicz, M. (2014). *Determinanty struktury kapitałowej przedsiębiorstwa. Podejście empiryczne*. Warszawa: Edu-Libri.
- Batten, B.L. (1986). Foreign Threat and Domestic Reform: The Emergence of the Ritsuryō State. *Monumenta Nipponica*, 41(2), 199–219. <https://doi.org/10.2307/2384665>
- Bauer, P. (2004). Determinants of Capital Structure: Empirical Evidence from the Czech Republic. *Czech Journal of Economics and Finance (Finance a uver)*, 54(1–2), 2–21. Pobrane z: http://journal.fsv.cuni.cz/storage/958_s_2-21.pdf
- Beck, T., Degryse, H., De Haas, R., Horen, N. van (2018). When Arm's Length Is Too Far: Relationship Banking Over the Credit Cycle. *Journal of Financial Economics*, 127(1), 174–196. <https://doi.org/10.1016/j.jfineco.2017.11.007>
- Becker, G.S., Posner, R.A. (2012). *Is Banking Unusually Corrupt, and If So, Why?* Pobrane z: <https://www.becker-posner-blog.com>
- Beckett, S. (2013). *Introduction to Time Series Using Stata*. College Station: A Stata Press Publication, StataCorp LP.
- Bednarczyk, T.H. (2001). Transfer ryzyka ubezpieczeniowego na rynek finansowy. W: P. Karpuś, J. Węclawski (red.), *Rozwój rynku finansowego w Polsce*. Lublin: Wydawnictwo UMCS.
- Bednarczyk, T.H. (2005). Czynniki kształtujące poziom i koszt kapitału. W: T. Sangowski (red.), *Finansowe narzędzia zarządzania zakładem ubezpieczeń*. Warszawa: Poltext.
- Bednarczyk, T.H. (2010). Powiązania sektora ubezpieczeń z systemem finansowym i sferą realną gospodarki. *Wiadomości Ubezpieczeniowe*, (4), 99–119.
- Bednarczyk, T.H. (2013). Potencjał sektora ubezpieczeniowego do kreowania ryzyka systemowego. *Zarządzanie i Finanse*, 5(2), 17–28.
- Belas, J., Rahman, A., Rahman, M.T., Schonfeld, J. (2017). Financial Constraints on Innovative SMEs: Empirical Evidence from the Visegrad Countries. *Engineering Economics*, 28(5), 552–563. <https://doi.org/10.5755/j01.ee.28.5.18204>
- Bell, D., Kristol, I. (Eds.). (1981). *The Crisis in Economic Theory*. New York: Basic Books.
- Bellovary, J.L., Giacomino, D., Akers, M. (2007). A Review of Bankruptcy Prediction Studies: 1930 to Present. *Journal of Financial Education*, 33, 1–42.
- Belcik, A. (2014). Niepewna przyszłość rodzinnych firm. *Puls Biznesu*, 91(4104).
- Bencivenga, V.R., Smith, B.D. (1991). Financial Intermediation and Endogenous Growth. *Review of Economic Studies*, 58(2), 195–209. <https://doi.org/10.2307/2297964>
- Berger, A.N., Udell, G.F. (1995). Relationship Lending and Lines of Credit in Small Firm Finance. *Journal of Business*, 68(3), 351–382.

- Berger, A.N., Udell, G.F. (2006). A More Complete Conceptual Framework for SME Finance. *Journal of Banking and Finance*, 30(11), 2945–2966. <https://doi.org/10.1016/j.jbankfin.2006.05.008>
- Bernanke, B.S. (1983). Non-Monetary Effects of the Financial Crisis in the Propagation of the Great Depression. *National Bureau of Economic Research Working Paper No. 1054*. <https://doi.org/10.3386/w1054>
- Bernanke, B.S. (1993). Credit in the Macroeconomy. *Quarterly Review – Federal Reserve Bank of New York*, 18, 50–70.
- Bernanke, B.S. (2018). The Real Effects of Disrupted Credit: Evidence from the Global Financial Crisis. *Brookings Papers on Economic Activity*, (2), 251–342.
- Bernanke, B.S. (2022). *Prize Lecture: Banking, Credit, and Economic Fluctuations*. Pobrane z: <https://www.nobelprize.org/prizes/economic-sciences/2022/bernanke/lecture>
- Bernanke, B.S., Gertler, M. (1986). Agency Costs, Collateral, and Business Fluctuations. *National Bureau of Economic Research Working Paper No. 2015*.
- Bernanke, B.S., Gertler, M. (1995). Inside the Black Box: The Credit Channel of Monetary Policy Transmission. *Journal of Economic Perspectives*, 9(4), 27–48.
- Bernanke, B.S., Gertler, M., Gilchrist, S. (1998). The Financial Accelerator and the Flight to Quality. *National Bureau of Economic Research Working Paper No. 4789*.
- Bernanke, B.S., Gertler, M., Gilchrist, S. (1999). The Financial Accelerator in a Quantitative Business Cycle Framework. *Handbook of Macroeconomics*, 1(C), 1341–1393. [https://doi.org/10.1016/S1574-0048\(99\)10034-X](https://doi.org/10.1016/S1574-0048(99)10034-X)
- Bernanke, B.S., Geithner, T., Paulson, H.M. (2019). *Firefighting: The Financial Crisis and Its Lessons*. New York: Penguin.
- Berrone, P., Gruz, C., Gomez-Mejia, L.R. (2012). Socioemotional Wealth in Family Firms: Theoretical Dimensions, Assessment Approaches, and Agenda for Future Research. *Family Business Review*, 25(3), 258–279. <https://doi.org/10.1177/0894486511435355>
- Bhattacharya, A., Meltzer, J.P., Oppenheim, J., Qureshi, Z., Stern, N. (2016). *Delivering on Sustainable Infrastructure for Better Development and Better Climate*. Pobrane z: https://www.brookings.edu/wp-content/uploads/2016/12/global_122316_delivering-on-sustainable-infrastructure.pdf
- Bhattacharya, S., Gale, D., Barnett, W.A., Singleton, K. (1985). Preference Shocks, Liquidity, and Central Bank Policy. *Liquidity and Crises*, 35.
- Białowas, T. (2014). Koszty transportu a rozwój handlu i produkcji międzynarodowej. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 48(1), 25–34.
- Bielawska, A., Brojakowska-Trzęska, M. (2014). Modyfikacje strategii finansowania mikro, małych i średnich przedsiębiorstw w procesie internacjonalizacji. *Studia Ekonomiczne*, 198(2), 13–26.
- Bielenberg, A., Kerlin, M., Oppenheim, J., Roberts, M. (2016). *Financing Change: How to Mobilize Private Sector Financing for Sustainable Infrastructure*. Pobrane z: https://newclimateeconomy.report/workingpapers/wp-content/uploads/sites/5/2016/04/Financing_change_How_to_mobilize_private-sector_financing_for_sustainable_infrastructure.pdf
- Bieniok, H., Rokita, J. (1984). *Struktura organizacyjna przedsiębiorstwa*. Warszawa: PWN.
- BIS. (2022). *Credit-to-GDP Trend (HP Filter)*. Pobrane z: <https://stats.bis.org/statx/srs/table/j?m=B>
- Bitsch, F., Buchner, A., Keserer, C. (2010). Risk, Return and Cash Flow Characteristics of Infrastructure Fund Investments. *EIB Papers*, 15(1), 106–136.

- Blackley, E.J. (2013). *Planning Local Economic Development: Theory and Practice*. Newbury Park–London–New Delhi: Sage Publications.
- Blinder, A.S. (2001). *Bankowość centralna w teorii i praktyce*. Warszawa: CeDeWu.
- Błach, J., Wieczorek-Kosmala, M. (2015). Konwergencja rynku kapitałowego i ubezpieczeniowego – identyfikacja czynników. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 49(4), 57–68. <https://doi.org/10.17951/h.2015.49.4.57>
- Błach, J., Wieczorek-Kosmala, M., Gorczyńska, M. (2014). Innovations in the Application of Insurance-Linked Securities in Non-Financial Companies. *China–USA Business Review*, 13(6), 413–424.
- Bodak, A., Pietroń-Pyszczek, A. (2012). Identyfikacja i diagnoza oczekiwań wyodrębnionych grup interesariuszy wewnętrznych. W: M. Gableta (red.), *Interesy pracowników oraz warunki ich respektowania w przedsiębiorstwach*. Wrocław: Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu.
- Bogáth, Á. (2017). Opportunities and Limitations of Business Planning of SME. W: I. Takács (Ed.), *Management, Enterprise and Benchmarking in the 21st Century*. Budapest: Óbuda University.
- Bogle, J.C. (2009). *Enough: True Measures of Money, Business, and Life*. New York: Wiley.
- Bolton, P., Freixas, X., Gambacorta, L., Mistrulli, P.E. (2016). Relationship and Transaction Lending in Crises. *Review of Financial Studies*, 29(10), 2643–2676. <https://doi.org/10.1093/rfs/hhw041>
- Boulding, K. (1966). The Economics of the Coming Spaceship Earth. W: H. Jarrett (Ed.), *Environmental Quality in a Growing Economy*. London: Johns Hopkins University Press.
- Boyd, J.H., Prescott, E.C. (1986). Financial Intermediary-Coalitions. *Journal of Economic Theory*, 38(2), 211–232. [https://doi.org/10.1016/0022-0531\(86\)90115-8](https://doi.org/10.1016/0022-0531(86)90115-8)
- Bożyk, P., Misala, J. (2003). *Integracja ekonomiczna*. Warszawa: PWE.
- Brancati, E. (2015). Innovation Financing and the Role of Relationship Lending for SMEs. *Journal of Small Business Economy*, 44, 449–473. <https://doi.org/10.1007/s11187-014-9603-3>
- Bräuning, F., Fecht, F. (2017). Relationship Lending in the Interbank Market and the Price of Liquidity. *Review of Finance*, 21(1), 33–75. <https://doi.org/10.1093/rof/rfw042>
- Brealey, R., Myers, S.C., Allen, F. (2008). *Principles of Corporate Finance*. New York: McGraw-Hill.
- Brennen, S.J., Kreiss, D. (2016). Digitalization and Digitization. W: K.B. Jensen, R.T. Craig, J.D. Pooley, E.W. Rothenbuhler (Eds.), *The International Encyclopedia of Communication Theory and Philosophy*. New York: Wiley-Blackwell.
- Bretschger, L., Steger, T.M. (2004). The Dynamics of Economic Integration: Theory and Policy. *International Economics and Economic Policy*, 1(2–3), 119–134. <https://doi.org/10.1007/s10368-004-0015-8>
- Brinkley, F., Kikuchi, D. (1912). *A History of the Japanese People: From the Earliest Times to the End of the Meiji Era*. New York–London: The Encyclopaedia Britannica Co.
- Brinkley, F., Kikuchi, D. (2019). *A History of the Japanese People: From the Earliest Times to the End of the Meiji Era*. New York: Good Press.
- Brown, D.M. (Ed.). (2008). *The Cambridge History of Japan*. Vol. 1: *Ancient Japan*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Brunner-Kirchmair, T.M., Pernsteiner, H. (2023, w druku). COVID 19 – ein Booster für das Risiko- und Versicherungsmanagement österreichischer Unternehmen. *Zeitschrift für die gesamte Versicherungswissenschaft*.

- Brynjolfsson, E., Kahin, B. (Eds.). (2000). *Understanding the Digital Economy: Data, Tools, and Research*. Cambridge: MIT Press.
- Bryx, M. (2007). Uwagi o polityce mieszkaniowej w Polsce początku XXI wieku. W: M. Bryx, J. Grzywacz (red.), *Gospodarka, inwestycje, nieruchomości, podatki*. Warszawa: Oficyna Wydawnicza SGH.
- Bryx, M. (2008). *Rynek nieruchomości. System i funkcjonowanie*. Warszawa: Poltext.
- Brzozowska, K. (2005). *Finansowanie inwestycji infrastrukturalnych przez kapitał prywatny na zasadach project finance*. Warszawa: CeDeWu.
- Brzozowska, K. (2017). Inwestorzy instytucjonalni na globalnym rynku funduszy infrastrukturalnych. *Finanse*, 10(1), 79–91.
- Budzyński, M. (1975). Ursynów Północny – uwarunkowania, zasady. *Architektura*, 1(2), 25–26.
- Bukht, R., Heeks, R. (2017). Defining, Conceptualising and Measuring the Digital Economy. *Development Informatics Working Paper No. 68*. <https://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3431732>
- Burnewicz, J. (2021). *Filozofia i metodologia nauk ekonomicznych*. Warszawa: PWN.
- Calomiris, C.W., Kahn, C.M. (1991). The Role of Demandable Debt in Structuring Optimal Banking Arrangements. *American Economic Review*, 81(3), 497–513.
- Capgemini Research Institute. (2021). *World Payments Report 2021*. Pobrane z: <https://www.capgemini.com/news/press-releases/capgemini-world-payments-report-2021>
- Carkeek, V.M. (1926). The Taiho Code: The First Code of Japan. *Washington Law Review*, 1(3), 181–194.
- Carpenter, D., Krause, G.D. (2015). Transactional Authority and Bureaucratic Politics. *Journal of Public Administration and Theory*, 25(1), 5–25.
- Castelli, A., Dwyer, G.P., Hasan, I. (2012). Bank Relationships and Firms' Financial Performance: The Italian Experience. *European Financial Management*, 18(1), 28–67. <https://doi.org/10.1111/j.1468-036X.2009.00531.x>
- Casu, B., Girardone, C., Molyneux, P. (2006). *Introduction to Banking*. New York: FT Prentice Hall, Pearson Education Ltd.
- Chan, Y.S. (1983). On the Positive Role of Financial Intermediation in Allocation of Venture Capital in a Market with Imperfect Information. *Journal of Finance*, 38(5), 1543–1568. <https://doi.org/10.1111/j.1540-6261.1983.tb03840.x>
- Charemza, W.W., Deadman, D.F. (1997). *Nowa ekonometria*. Warszawa: PWE.
- Chari, V.V., Jagannathan, R. (1988). Banking Panics, Information, and Rational Expectations Equilibrium. *Journal of Finance*, 43(3), 749–761. <https://doi.org/10.1111/j.1540-6261.1988.tb04606.x>
- Chen, C.J., Yu, C.M.J. (2011). FDI, Export, and Capital Structure. *Management International Review*, 51(3), 295–320. <https://doi.org/10.1007/s11575-011-0077-0>
- Chiu, J., Kahn, C.M., Koepl, T.V. (2022). Grasping Decentralized Finance through the Lens of Economic Theory. *Canadian Journal of Economics*, 55(4), 1702–1728. <https://doi.org/10.1111/caje.12627>
- Cho, H. (2004). China's Political-Economic Approach Toward FTAs with East Asian Nations and Its Implications for Korea. *Journal of International Economic Studies*, 8(1), 35–57. <https://doi.org/10.2139/ssrn.3079165>
- Choo, E.U., Wedley, W.C. (1985). Optimal Criterion Weights in Repetitive Multicriteria Decision-Making. *Journal of the Operational Research Society*, 36(11), 983–992. <https://doi.org/10.2307/2582430>

- Cigna, S., Gunnella, V., Quaglietti, L. (2022). Global Value Chains: Measurement, Trends and Drivers. *European Central Bank Occasional Paper Series*, (289). <https://doi.org/10.2139/ssrn.4007756>
- Constantinescu, C., Matto, A., Ruta, M. (2019). Does Vertical Specialization Increase Productivity? *The World Economy*, 42(8), 2385–2402. <https://doi.org/10.1111/twec.12801>
- Corvellec, H., Stowell, A.F., Johansson, N. (2021). Critiques of the Circular Economy. *Journal of Industrial Ecology*, 26(2), 421–432. <https://doi.org/10.1111/jiec.13187>
- Cukierman, A., Web, S.B., Neyapti, B. (1992). Measuring the Independence of Central Banks and Its Effect on Policy Outcomes. *The World Bank Economic Review*, 6(3), 353–398.
- Cummins, J.D., Weiss, M.A. (2014). Systemic Risk and the U.S. Insurance Sector. *Journal of Risk and Insurance*, 81(3), 489–528. <https://doi.org/10.1111/jori.12039>
- Cutler, L.S., Cutler, S.S. (1983). *Recycling Cities for People: The Urban Design Process*. New York: Van Nostrand Reinhold Company.
- Czerwińska, T. (2009). *Polityka inwestycyjna instytucji ubezpieczeniowych. Istota, uwarunkowania, instrumenty*. Gdańsk: Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego.
- Czerwińska, T. (2014). Ryzyko systemowe w sektorze ubezpieczeń – analiza ekspozycji w krajach Unii Europejskiej. *Problemy Zarządzania*, 12(48), 41–63. <https://doi.org/10.7172/1644-9584.48.3>
- Daskalakis, N., Balios, D., Dalla, V. (2017). The Behaviour of SMEs' Capital Structure Determinants in Different Macroeconomic States. *Journal of Corporate Finance*, 46, 248–260. <https://doi.org/10.1016/j.jcorpfin.2017.07.005>
- Dawidowicz, D. (2012). Efektywność nowych funduszy inwestycyjnych w Polsce – analiza porównawcza. *Studia Ekonomiczne*, (106), 369–379.
- Degryse, H., Van Cayseele, P. (2000). Relationship Lending within a Bank-Based System: Evidence from European Small Business Data. *Journal of Financial Intermediation*, 9(1), 90–109. <https://doi.org/10.1006/jfin.1999.0278>
- Dehnert, M., Schumann, J. (2022). Uncovering the Digitalization Impact on Consumer Decision-Making for Checking Accounts in Banking. *Electronic Markets*, 32, 1503–1528. <https://doi.org/10.1007/s12525-022-00524-4>
- Delafrooz, N., Taleghani, M., Taghineghad, M. (2013). The Impact of Service Innovation on Consumer Satisfaction. *International Journals of Marketing and Technology*, 3(5), 127–144.
- Della Croce, R., Yermo, J. (2013). Institutional Investors and Infrastructure Financing. *OECD Working Papers on Finance, Insurance and Private Pensions No. 36*. <https://doi.org/10.1787/20797117>
- Deng, C., Su, X., Wang, G., Peng, C. (2022). The Existence of Flight-to-Quality under Extreme Conditions: Evidence from a Nonlinear Perspective in Chinese Stocks and Bonds' Sectors. *Economic Modelling*, 113. <https://doi.org/10.1016/j.econmod.2022.105895>
- DePamphilis, D.M. (2019). *Mergers, Acquisitions, and Other Restructuring Activities*. London: Academic Press.
- Departament Rynku Pracy. (2022). *Statystyki*. Pobrane z: <https://dlamlodych.praca.gov.pl/o-programie/statystyki>
- DePonte, K. (2009). *What Are Infrastructure Funds?* Pobrane z: <http://probitaspartners.com/wp-content/uploads/2014/05/What-are-Infrastructure-Funds-2009.pdf>
- Deutz, P. (2020). Circular Economy. W: A. Kobayashi (Ed.), *Encyclopedia of Human Geography*. London: Elsevier. <https://doi.org/10.1016/B978-0-08-102295-5.10630-4>

- Dębkowska, K. (2012). Modelowanie upadłości przedsiębiorstw przy wykorzystaniu metod dyskryminacji i regresji. *Prace Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu*, (242), 222–230.
- Diamond, D.W. (1984). Financial Intermediation and Delegated Monitoring. *Review of Economic Studies*, 51(3), 393–414. <https://doi.org/10.2307/2297430>
- Diamond, D.W. (1991). Monitoring and Reputation: The Choice Between Bank Loans and Directly Placed Debt. *Journal of Political Economy*, 99(4), 689–721. <https://doi.org/10.1086/261775>
- Diamond, D.W., Dybvig, P.H. (1983). Bank Runs, Deposit Insurance, and Liquidity. *Journal of Political Economy*, 91(3), 401–419. <https://doi.org/10.1086/261155>
- Diamond, D.W., Dybvig, P.H. (1986). Banking Theory, Deposit Insurance, and Bank Regulation. *Journal of Business*, 59(1), 55–68.
- Diamond, D.W., Rajan, R.G. (2001). Liquidity Risk, Liquidity Creation, and Financial Fragility: A Theory of Banking. *Journal of Political Economy*, 109(2), 287–327. <https://doi.org/10.1086/319552>
- Doyle, E. (2005). *The Economic System*. New York: John Wiley & Sons, Ltd.
- Drabik, L., Kubiak-Sokół, A., Sobol, E. (2021). *Słownik języka polskiego PWN*. Warszawa: PWN.
- Drucker, P.F. (2010). *Towards the Next Economics and Other Essays*. Harvard: Harvard Business Press.
- Duflo, E., Banerjee, A.V. (2022). *Good economics. Nowe rozwiązania globalnych problemów*. Warszawa: Wydawnictwo Agora.
- Duqi, A., Tomaselli, A., Torluccio, G. (2018). Is Relationship Lending Still a Mixed Blessing? A Review of Advantages and Disadvantages for Lenders and Borrowers. *Journal of Economic Surveys*, 32(5), 1446–1482. <https://doi.org/10.1111/joes.12251>
- Duran, M.M., Stephen, S.A. (2020). Internationalization and the Capital Structure of Firms in Emerging Markets: Evidence from Latin America Before and After the Financial Crisis. *Research in International Business and Finance*, 54, 1–10. <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2020.101288>
- Duval, Y., Saggi, A., Utoktham, C. (2015). Value Added Trade Costs in Goods and Services. *United Nations ESCAP Trade and Investment Working Paper Series No. 1*. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=2624522>
- Dylewski, M. (2016). Reguła limitowanej nierównowagi samorządu województwa. *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego. Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia*, (79), 631–642.
- Dylewski, M. (2017a). Budżet roczny – narzędzie stabilizacji czy destabilizacji systemu finansowego JST? *Kwartalnik Kolegium Ekonomiczno-Społecznego. Studia i Prace*, (1), 89–103. <https://doi.org/10.33119/KKESiP.2017.1.6>
- Dylewski, M. (2017b). Nadwyżka operacyjna a decyzje finansowe JST. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 51(6), 75–84. <https://doi.org/10.17951/h.2017.51.6.75>
- Dylewski, M., Filipiak, B.Z., Gorzałczyńska-Koczkodaj, M. (2004). *Analiza finansowa w jednostkach samorządu terytorialnego*. Warszawa: Municipium.
- Edler, J., Georghiou, L. (2007). Public Procurement and Innovation – Resurrecting the Demand Side. *Research Policy*, 36(7), 949–963. <https://doi.org/10.1016/j.respol.2007.03.003>
- Edler, J., Ruhland, S., Hafner, S., Rigby, J., Georghiou, L., ... Papadakou, M. (2005). *Innovation and Public Procurement: Review of Issues at Stake*. Study for the European Commission (No. ENTR/03/24). Fraunhofer Institute Systems and Innovation Research.

- Edquist, C., Zabala-Iturriagoitia, J.M. (2012). Public Procurement for Innovation as Mission-Oriented Innovation Policy. *Research Policy*, 41(10), 1757–1769. <https://doi.org/10.1016/j.respol.2012.04.022>
- Eijffinger, S., Schaling, E. (1993). Central Bank Independence in Twelve Industrial Countries. *Banca Nazionale del Lavoro Quarterly Review*, 184(1), 49–89.
- El-Agraa, A.M. (1999). *Regional Integration: Experience, Theory, and Measurement*. London: Palgrave Macmillan.
- Elsas, R. (2005). Empirical Determinants of Relationship Lending. *Journal of Financial Intermediation*, 14(1), 32–57. <https://doi.org/10.1016/j.jfi.2003.11.004>
- Elyasiani, E., Goldberg, L.G. (2004). Relationship Lending: A Survey of the Literature. *Journal of Economics and Business*, 56(4), 315–330. <https://doi.org/10.1016/j.jeconbus.2004.03.003>
- Eucken, W. (2004). *Grundsätze der Wirtschaftspolitik*. Bern: Mohr Siebeck.
- European Central Bank. (2004). *Credit Risk Transfer by EU Banks: Activities, Risks and Risk Management*. Pobrane z: <https://www.ecb.europa.eu/pub/pdf/other/creditrisktransfer200405en.pdf>
- European Central Bank. (2010). *7th SEPA Progress Report: Beyond Theory into Practice*. Pobrane z: <https://www.ecb.europa.eu/pub/pdf/other/singleeuropaymentsarea201010en.pdf>
- Eurostat. (2022). Pobrane z: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database>
- Faliszek, K. (2016). Lokalna polityka społeczna: fakty czy mity? *Zoon Politikon*, 7(7), 279–298. <https://doi.org/10.19247/ZOON201614>
- Fan, L., Chatterjee, S. (2018). Application of Situational Stimuli for Examining the Effectiveness of Financial Education: A Behavioral Finance Perspective. *Journal of Behavioral and Experimental Finance*, 17, 68–75. <https://doi.org/10.1016/j.jbef.2017.12.009>
- Fedorowicz, Z. (1965). *Instytucje finansowe*. Warszawa: PWE.
- Feenstra, R. (1998). Integration of Trade and Disintegration of Production in the Global Economy. *Journal of Economic Perspectives*, 12(4), 31–50. <https://doi.org/10.1257/jep.12.4.31>
- Ferrantino, M.J., Maliszewska, M., Taran, S. (2020). Actual and Potential Trade Agreements in the Asia-Pacific: Estimated Effects. *WB Policy Research Working Papers No. 9496*.
- Ferri, G., Murro, P., Peruzzi, V., Rotondi, Z. (2019). Bank Lending Technologies and Credit Availability in Europe: What Can We Learn from Crises? *Journal of International Money and Finance*, 95, 128–148. <https://doi.org/10.1016/j.jimonfin.2019.04.003>
- Filipiak, B. (2015). Nowe instrumenty finansowania zadań inwestycyjnych a ryzyko dyscypliny finansów publicznych. W: M. Smaga, M. Winiarz (red.), *Dyscyplina finansów publicznych. Doktryna, orzecznictwo, praktyka*. Warszawa: C.H. Beck.
- Filipiak, B.Z. (2011). *Finanse samorządowe. Nowe wyzwania bieżące i perspektywiczne*. Warszawa: Difin.
- Filipiak, B.Z., Tarczyńska-Łuniewska, M. (2016). Potencjał jednostki samorządu terytorialnego – próba systematyzacji pojęciowej i metodycznej. *Finanse Komunalne*, (1–2), 13–25.
- Flejterski, S. (2007). *Metodologia ekonomii*. Warszawa: PWN.
- Flögel, F., Gärtner, S. (2020). The COVID-19 Pandemic and Relationship Banking in Germany: Will Regional Banks Cushion and Economic Decline or Is a Banking Crisis Looming? *Tijdschrift voor economische en sociale geografie*, 111(3), 416–433. <https://doi.org/10.1111/tesg.12440>
- Frank, H. (1993). *Budgetary Forecasting in Local Government: New Tools and Techniques*. Westport: Quorum Books.

- Franklin-Johnson, E.L., Canning, L., Figge, F. (2016). Resource Duration as a Managerial Indicator for Circular Economy Performance. *Journal of Cleaner Production*, 133, 589–598. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2016.05.023>
- Frankowski, E. (2001). W obronie niezależności banku centralnego. *Glosa*, (2), 2–9.
- Friedman, M., Schwartz, A. (1963). *A Monetary History of the United States: 1867–1960*. Princeton: Princeton University Press.
- Fukuyama, F. (1997). *Koniec historii*. Poznań: Zysk i S-ka.
- Fullbrook, E. (Ed.). (2003). *The Crisis in Economics*. London: Routledge.
- Fundacja Stocznia. (2021). *Młodzi a przedsiębiorczość. Możliwości, wyzwania, bariery (COVID), oczekiwania i potrzeby młodych – raport z badania*. Pobrane z: <https://www.citibank.pl/poland/kronenberg/polish/files/mlodzi-a-przedsiębiorczosc.pdf>
- Gajewski, K., Pawłowska, M., Rogowski, W. (2012). Relacje firm z bankami w Polsce w świetle danych ze sprawozdawczości bankowej. *Materiały i Studia NBP*, (275). Pobrane z: <https://mpr.ub.uni-muenchen.de/42544>
- Gajurel, D. (2006). *Macroeconomic Influences on Corporate Capital Structure*. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=899049>
- Galbraith, J.K. (2011). *Ekonomia w perspektywie. Krytyka historyczna*. Warszawa: PWE.
- Galindo, M.Á., Méndez, M.T. (2014). Entrepreneurship, Economic Growth, and Innovation: Are Feedback Effects at Work? *Journal of Business Research*, 67(5), 825–829. <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2013.11.052>
- Gambacorta, L. (2016). Relationship and Transaction Lending: New Evidence and Perspectives. *Emerging Markets Finance and Trade*, 52(1), 70–75. <https://doi.org/10.1080/1540496X.2016.1105682>
- Gehl, J. (2014). *Miasta dla ludzi*. Kraków: Wydawnictwo RAM.
- Geise, A. (2015). Wpływ cen ropy naftowej na produkcję i inflację w wybranych państwach Unii Europejskiej. *Metody ilościowe w Badaniach Ekonomicznych*, 16(3), 48–59.
- Geise, A., Piłatowska, M. (2014). Oil Prices, Production and Inflation in the Selected EU Countries: Threshold Cointegration Approach. *Dynamic Econometric Models*, 14, 71–91. <https://doi.org/10.12775/DEM.2014.004>
- Georgescu-Roegen, N. (1971). *The Entropy Law and the Economic Process*. Cambridge: Harvard University Press. <https://doi.org/10.4159/harvard.9780674281653>
- Gerlach-Kristen, P., O’Connell, B., O’Toole, C. (2015). Do Credit Constraints Affect SME Investment and Employment? *Economic and Social Review*, 46(1), 51–86.
- Gherghina, Ș.C., Botezatu, M.A., Hosszu, A., Simionescu, L.N. (2020). Small and Medium-Sized Enterprises (SMEs): The Engine of Economic Growth through Investments and Innovation. *Sustainability*, 12(1). <https://doi.org/10.3390/su12010347>
- Gibilaro, L., Mattarocci, G. (2018). Multiple Banking Relationships and Exposure at Default: Evidence from the Italian Market. *Journal of Financial Regulation and Compliance*, 26(1), 2–19. <https://doi.org/10.1108/JFRC-04-2016-0031>
- Główka, G. (2010). *Mieszkaniowy kredyt hipoteczny w Polsce*. Warszawa: Oficyna Wydawnicza SGH.
- Główny Urząd Statystyczny (GUS). (2016). *Kwartalna informacja o rynku pracy*. Pobrane z: https://stat.gov.pl/files/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5475/12/24/1/kwartalna_informacja_o_ryнку_pracy_w_pierwszym_kwartale_2016.pdf
- Główny Urząd Statystyczny (GUS). (2018). *Uwarunkowania rozwoju przedsiębiorczości w sektorze MŚP. Raport końcowy*. Warszawa: Centrum Badań i Edukacji Statystycznej GUS.

- Główny Urząd Statystyczny (GUS). (2022). *Pracujący, bezrobotni i bierni zawodowo 25.11.2022 r. (wyniki wstępne Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności)*. Pobrane z: https://stat.gov.pl/files/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5475/12/53/1/pracujacy_bezrobotni_i_bierni_zawodowo-wyniki_wstepne_bael_3_kw_2022_r.pdf
- Głuszek, E. (2004). *Zarządzanie zasobami niematerialnymi przedsiębiorstwa*. Wrocław: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej im. Oskara Langego we Wrocławiu.
- Goldsmith, R.W. (1969). *Financial Structure and Development*. New Haven–London: Yale University Press.
- Goliński, M. (2018). Gospodarka cyfrowa, gospodarka informacyjna, gospodarka oparta na wiedzy – różne określenia tych samych zjawisk czy podobne pojęcia określające różne zjawiska? *Roczniki Kolegium Analiz Ekonomicznych*, 49, 177–190.
- Gołębiowski, G., Żywno, K. (2008). Weryfikacja skuteczności modeli dyskryminacyjnych na przykładzie wybranych spółek giełdowych. *Współczesna Ekonomia*, 3(7), 31–45.
- Gomez-Mejia, L.R., Haynes, K.T., Nunez-Nickel, M., Jacobson, K.J., Moyano-Fuentes, J. (2007). Socioemotional Wealth and Business Risks in Family-Controlled Firms: Evidence from Spanish Olive Oil Mills. *Administrative Science Quarterly*, 52(1), 106–137. <https://doi.org/10.2189/asqu.52.1.106>
- Gomuła, W. (2015). Zjawisko finansjalizacji. *Znak*, (721), 13–19.
- Gorazda, M., Hardt, Ł., Kwarciński, T. (red.). (2016). *Metaekonomia. Zagadnienia z filozofii ekonomii*. Kraków: Copernicus Center Press.
- Gorton, G. (1985). Bank Suspension of Convertibility. *Journal of Monetary Economics*, 15(2), 177–193. [https://doi.org/10.1016/0304-3932\(85\)90063-7](https://doi.org/10.1016/0304-3932(85)90063-7)
- Gorton, G. (1988). Banking Panics and Business Cycles. *Oxford Economic Papers*, 40(4), 751–781. <https://doi.org/10.1093/oxfordjournals.oep.a041885>
- Gorynia, M. (2022a). O umiarze w ekonomii. *Rzeczpospolita*, 25 października.
- Gorynia, M. (2022b). Czy możliwa jest ekonomia umiaru? *Miesięcznik Finansowy Bank*, (8), 102–105.
- Goryński, J. (1975). *Mieszkanie wczoraj, dziś i jutro*. Warszawa: Wiedza Powszechna.
- GPW Benchmark. (2022a). *Karta indeksu WIG*. Pobrane z: <https://gpwbenchmark.pl/karta-indeksu?isin=PL999999995#Basics>
- GPW Benchmark. (2022b). *Karta indeksu TBSP*. Pobrane z: <https://gpwbenchmark.pl/karta-indeksu?isin=PL9999999474#Indicators>
- Graham, J.R., Leary, M.T. (2011). A Review of Empirical Capital Structure Research and Directions for the Future. *Annual Review of Financial Economics*, 3(1), 309–345. <https://doi.org/10.1146/annurev-financial-102710-144821>
- Granger, C.W.J. (1969). Investigating Causal Relations by Econometric Models and Cross-spectral Methods. *Econometrica. Journal of the Econometric Society*, 37(3), 424–438. <https://doi.org/10.2307/1912791>
- Greenwood, J., Jovanovic, B. (1990). Financial Development, Growth, and the Distribution of Income. *Journal of Political Economy*, 98(5, Part 1), 1076–1107. <https://doi.org/10.1086/261720>
- Grilli, V., Masciandaro, D., Tabellini, G. (1991). Political and Monetary Institutions and Public Financial Policies in the Industrial Countries. *Economic Policy*, 6(13), 341–392. <https://doi.org/10.2307/1344630>

- Grim, R. (2009). *Priceless: How the Fed Bought the Economics Profession*. Pobrane z: http://www.huffingtonpost.com/2009/09/07/priceless-how-the-federal_n_278805.html
- Grossman, G.M., Rossi-Hansberg, E. (2008). Trading Tasks: A Simple Theory of Offshoring. *American Economic Review*, 98(5), 1978–1997. <https://doi.org/10.1257/aer.98.5.1978>
- Gruszczyński, M. (2017). Błędy doboru próby w badaniach bankructw przedsiębiorstw. *Kwartalnik Nauk o Przedsiębiorstwie*, 44(3), 22–29. <https://doi.org/10.5604/01.3001.0010.4688>
- Grzegorzewska, E., Runowski, H. (2008). Zdolności prognostyczne polskich modeli dyskryminacyjnych w badaniu kondycji finansowej przedsiębiorstw rolniczych. *Roczniki Nauk Rolniczych*, 95(3–4), 83–90.
- Grzywacz, J., Jagodzińska-Komar, E. (2021). Rola sztucznej inteligencji w rozwoju sektora bankowego. *Nauki Ekonomiczne*, 34, 17–25. [https://doi.org/10.19251/ne/2021.34\(2\)](https://doi.org/10.19251/ne/2021.34(2))
- Guerra, P., Castelli, M. (2021). Machine Learning Applied to Banking Supervision a Literature Review. *Risks*, 9(7). <https://doi.org/10.3390/risks9070136>
- Haffner, P. (2019). *Bauman. Czynić swojskie obcym. Rozmowy Petera Haffnera z Zygmuntem Baumanem*. Warszawa: Wielka Litera.
- Halloran, D. (2017). The Social Value in Social Clauses: Methods of Measuring and Evaluation in Social Procurement. W: *Global Public Procurement Theories and Practices*. Cham: Springer.
- Hałaburda, D. (2017). Niestandardowe instrumenty finansowania jednostek samorządu terytorialnego. *Ekonomiczne Problemy Usług*, 129(4), 131–142. <https://doi.org/10.18276/epu.2017.129-11>
- Handschke, J. (1998). Pojęcie, treść i zasady polityki ubezpieczeniowej – rozważania nie tylko metodologiczne. W: T. Sangowski (red.), *Studia ubezpieczeniowe*. Poznań: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Poznaniu.
- Hara, K. (1920). *An Introduction to the History of Japan*. New York–London: G.P. Putnam's & Sons.
- Haran, M., Lo, D., Milcheva, S. (2021). *Performance Drivers in Private Infrastructure Funds*. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=3329234>
- Harasim, J. (2013). *Współczesny rynek płatności detalicznych – specyfika, innowacje, regulacje*. Katowice: Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach.
- Harasim, J. (2021). FinTechs, BigTechs and Banks – When Cooperation and When Competition? *Journal of Risk and Financial Management*, 14(12). <https://doi.org/10.3390/jrfm1412061>
- Harasim, J., Klimontowicz, M. (2017). Alternatywni dostawcy usług płatniczych na europejskim rynku płatności detalicznych. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 51(6), 105–115. <https://doi.org/10.17951/h.2017.51.6.105>
- Harasim, J., Klimontowicz, M. (2021). *Digitalisation as a Determinant of New Payment Methods' Development*. Proceedings of the 16th European Conference on Innovation and Entrepreneurship ECIE, ISCTE Business School, Instituto Universitário de Lisboa, Portugal, 16–17 September, 423–430.
- Hellwig, Z. (1968). Zastosowanie metody taksonomicznej do typologicznego podziału krajów ze względu na poziom ich rozwoju oraz zasoby i strukturę wykwalifikowanych kadr. *Przegląd Statystyczny*, (4), 307–326.
- Henager, R., Cude, B.J. (2016). Financial Literacy and Long- and Short-Term Financial Behavior in Different Age Groups. *Journal of Financial Counseling and Planning*, 27(1), 3–19.

- Henshall, K.G. (2012). *A History of Japan: From Stone Age to Superpower*. London: Palgrave Macmillan.
- Heraïl, F. (2014). The Position and Role of Provincial Governors at the Height of the Heian Period. *Cipango. French Journal of Japanese Studies. English Selection*, (3). <https://doi.org/10.4000/cjs.658>
- Hillbery, R. (2011). Causes of International Production Fragmentation: Some Evidence. W: A. Sydor (Ed.), *Global Value Chains: Impacts and Implications*. Ottawa: Department of Foreign Affairs and International Trade Canada.
- Hilpert, H.G. (2022). The Regional Comprehensive Economic Partnership Agreement and Europe: Impact and Implications. *ERIA Discussion Paper Series No. 441*.
- Honebein, P.C., Cammarano, R.F. (2006). Customers at Work. *Marketing Management*, 15(1), 26–31.
- Hopej-Kamińska, M., Hopej, M., Kamiński, R. (2007). Niektóre słabe strony elastycznych struktur organizacyjnych. *Przegląd Organizacji*, (4), 11–13.
- Hozer, J., Tarczyński, W., Gazińska, M., Wawrzyniak, K., Batóg, J. (1997). *Metody ilościowe w analizie finansowej przedsiębiorstwa*. Warszawa: Główny Urząd Statystyczny.
- Hsueh, L., Bretschneider, S., Stritch, J.M., Darnall, N. (2020). Implementation of Sustainable Public Procurement in Local Governments: A Measurement Approach. *International Journal of Public Sector Management*, 33(6–7), 697–712. <https://doi.org/10.1108/IJPSM-09-2019-0233>
- Hummels, D. (2007). Transport Costs and International Trade in the Second Era of Globalization. *Journal of Economic Perspectives*, 21(3), 131–154. <https://doi.org/10.1257/jep.21.3.131>
- Huterski, R. (2000). *Niezależność banku centralnego*. Toruń: TNOiK.
- Hwang, C.-L., Yoon, K. (1981). Methods for Multiple Attribute Decision Making. W: *Multiple Attribute Decision Making: Methods and Applications*. Berlin–Heidelberg: Springer. https://doi.org/10.1007/978-3-642-48318-9_3
- Ihejirika, C.I. (2017). A Constructivist Appraisal of Paulo Freire's Critique of Banking System of Education. *European Journal of Educational and Development Psychology*, 6(1), 1–13.
- Inan, G.G., Bititci, U.S. (2015). Understanding Organizational Capabilities and Dynamic Capabilities in the Context of Micro Enterprises: A Research Agenda. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 210, 310–319. <https://doi.org/10.1016/j.sbspro.2015.11.371>
- Inderst, G. (2010). Infrastructure as an Asset Class. *EIB Papers*, 15(1), 70–105.
- Inderst, G., Stewart, F. (2014). *Institutional Investment in Infrastructure in Emerging Markets and Developing Economies*. Washington: World Bank Publications.
- Infrastructure Investor. (2020). *Fundraising Report 2019*. Pobrane z: <https://www.infrastructureinvestor.com/fundraising-reports>
- International Federation of Robotics. (2022). *World Robotics 2022 Industrial Robots*. Pobrane z: https://ifr.org/downloads/press2018/2022_WR_extended_version.pdf
- International Monetary Fund (IMF). (2022). *Direction of Trade Statistics Database*. Pobrane z: <https://data.imf.org>
- Iturralde, T., Maseda, A. (2010). Empirical Evidence of Banking Relationships for Spanish SMEs. *International Small Business Journal*, 28(3), 274–295. <https://doi.org/10.1177/0266242609360706>
- Iwanicz-Drozdowska, M. (2013). Globalne systemowo ważne instytucje ubezpieczeniowe (GSII). W: W. Sulkowska (red.), *Rynek ubezpieczeń – współczesne problemy*. Warszawa: Difin.

- Iwanowicz, T. (2018). Empiryczna weryfikacja hipotezy o przenośności modelu Altmana na warunki polskiej gospodarki oraz uniwersalności sektorowej modeli. *Zeszyty Teoretyczne Rachunkowości*, (96), 63–80.
- Jacklin, C.J., Bhattacharya, S. (1988). Distinguishing Panics and Information-based Bank Runs: Welfare and Policy Implications. *Journal of Political Economy*, 96(3), 568–592. <https://doi.org/10.1086/261552>
- Jajuga, K. (2010). Czy ukształtuje się nowy paradygmat finansów? *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu*, (144), 93–97.
- Jajuga, K., Ronka-Chmielowiec, W. (2009). Problemy ryzyka instytucji finansowych. W: K. Jajuga (red.), *Wyzwania współczesnych finansów*. Wrocław: Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu.
- Jajuga, T., Jajuga, K., Wrzosek, K., Wrzosek, S. (1993). *Elementy teorii systemów i analizy systemowej*. Wrocław: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Wrocławiu.
- Jaworski, J., Czerwonka, L. (2019). Meta-Study on Relationship between Macroeconomic and Institutional Environment and Internal Determinants of Enterprises' Capital Structure. *Economic Research / Ekonomska Istraživanja*, 32(1), 2614–2637. <https://doi.org/10.1080/1331677X.2019.1650653>
- Jaźwińska, E. (1998). *Przedsiębiorcy na tle innych grup społeczno-zawodowych w Polsce*. Warszawa: Polska Fundacja Promocji i Rozwoju MSP.
- Jesus, A. de, Antunes, P., Santos, R., Mendonça, S. (2018). Eco-innovation in the Transition to a Circular Economy: An Analytical Literature Review. *Journal of Cleaner Production*, 172, 2999–3018. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2017.11.111>
- Johansen, S., Juselius, K. (1990). Maximum Likelihood Estimation and Inference on Cointegration with Applications to the Demand for Money. *Oxford Bulletin of Economics and Statistics*, 52(2), 169–210. <https://doi.org/10.1111/j.1468-0084.1990.mp52002003.x>
- Jones, R.W., Kierzkowski, H. (1990). The Role of Services in Production and International Trade: A Theoretical Framework. W: R.W. Jones, A.O. Krueger (Eds.), *The Political Economy of International Trade: Essays in Honour of Robert A. Mundell*. Cambridge: The MIT Press.
- Jovanović, M.N. (2015). *Economics of International Integration*. New York: Edward Elgar.
- Kagan, R. (2009). *Powrót historii i koniec marzeń*. Poznań: Dom Wydawniczy Rebis.
- Kahneman, D. (2012). *Pułapki myślenia. O myśleniu szybkim i wolnym*. Poznań: Media Rodzina.
- Kaiser, T., Menkhoff, L. (2017). Does Financial Education Impact Financial Literacy and Financial Behavior, and If So, When? *The World Bank Economic Review*, 31(3), 611–630. <https://doi.org/10.1093/wber/lhx018>
- Kaltenberg-Kwiatkowska, E. (1982). *Mieszkanie. Analiza socjologiczna*. Warszawa: PWE.
- Kamińska, T. (1999). *Makroekonomiczna ocena efektywności inwestycji infrastrukturalnych na przykładzie transportu*. Gdańsk: Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego.
- Kang, J.W., Crivelli, P., Tayag, M.C., Ramizo, D. (2020). Regional Comprehensive Economic Partnership: Overview and Economic Impact. *ADB Briefs*, (164). <https://dx.doi.org/10.22617/BRF200422-2>
- Karadag, H. (2021). The Relationship between Industrial Production Index, Oil Prices and Consumer Price Index in the Turkish Economy. *Journal of Economic Policy Researches*, 8(2), 211–223. <https://dx.doi.org/10.26650/JEPR913986>
- Karolyi, S.A. (2018). Personal Lending Relationships. *Journal of Finance*, 73(3), 5–49. <https://dx.doi.org/10.1111/jofi.12589>

- Kasztelan, A. (2020). How Circular Are the European Economies? A Taxonomic Analysis Based on the INEC (Index of National Economies' Circularity). *Sustainability*, 12(18). <https://dx.doi.org/10.3390/su12187613>
- Kata, R. (2015). Ryzyko finansowe w kontekście zadłużenia JST w Polsce. *Optimum. Studia Ekonomiczne*, 76(4), 54–71. <https://dx.doi.org/10.15290/ose.2015.04.76.04>
- Kato, T., Yoshiba, T. (2000). Model Risk and Its Control. *Monetary and Economic Studies*, (December), 129–156.
- Katz, M., Shapiro, C. (1985). Network Externalities, Competition and Compatibility. *American Economic Review*, 75(3), 424–440.
- Każmierczak, A. (2007). Bank centralny i instrumenty polityki pieniężnej. W: M. Zaleska (red.), *Współczesna bankowość*. Warszawa: Difin.
- Każmierczak, A., Kotkowski, R., Maciejewski, K. (2021). Pandemia COVID-19 a popyt na pieniądz gotówkowy i zmiany w zachowaniach płatniczych w Polsce w 2020 r. *Studia i Prace Kolegium Zarządzania i Finansów*, (182), 59–76.
- Keen, S. (2017). *Ekonomia neoklasyczna. Falszywy paradygmat*. Poznań: Wydawnictwo Ekonomiczne Heterodox.
- Keen, S. (2022). *The New Economics: A Manifesto*. Cambridge: Polity Press.
- Kędzior, M. (2012). Capital Structure in EU Selected Countries – Micro and Macro Determinants. *Argumenta Oeconomica*, 28(1), 69–117.
- Kijek, A. (2019). The Effect of Public Procurement and Its Spillovers on Innovativeness of Enterprises in European Countries. *European Research Studies*, 22(1), 109–117.
- Kiley, C.J. (1973). State and Dynasty in Archaic Yamato. *Journal of Asian Studies*, 33(1), 25–49. <https://dx.doi.org/10.2307/2052884>
- Kirchherr, J., Reike, D., Hekkert, M. (2017). Conceptualizing the Circular Economy: An Analysis of 114 Definitions. *Resources, Conservation and Recycling*, 127, 221–232. <https://dx.doi.org/10.1016/j.resconrec.2017.09.005>
- Kisielińska, J. (2016). Skuteczność modeli upadłości przedsiębiorstw. *Economic and Regional Studies*, 9(1), 5–17.
- Kisielińska, J., Waszkowski, A. (2015). Zagregowana ocena kondycji finansowej przedsiębiorstw z wykorzystaniem polskich modeli upadłości. *Ekonomista*, (5), 679–692.
- Kitchen, H. (2004). *Financing Local Government Capital Investment*. Ontario: Trent University. Pobrane z: https://carleton.ca/cure/wp-content/uploads/Financing_Capital_Investment.pdf
- Kitowski, J. (2015). *Metody dyskryminacyjne jako instrument oceny zagrożenia upadłością przedsiębiorstwa*. Rzeszów: Wydawnictwo Uniwersytetu Rzeszowskiego.
- Kitowski, J. (2017). Stan badań nad wiarygodnością diagnostyczną modeli dyskryminacyjnych. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 51(5), 179–188. <https://dx.doi.org/10.17951/h.2017.51.5.179>
- Kitowski, J. (2018). Krytyczna analiza stosowania metody Edwarda Altmana w badaniu sprawozdań finansowych. *Prace Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu*, (513), 205–212. <https://dx.doi.org/10.15611/pn.2018.513.18>
- Kitowski, J., Kowal-Pawul, A., Lichota, W. (2022). Identifying Symptoms of Bankruptcy Risk Based on Bankruptcy Prediction Models – A Case Study of Poland. *Sustainability*, 14(3). <https://dx.doi.org/10.3390/su14031416>
- Klityńska, P. (2016). *Myśl Konfucjusza*. Pobrane z: http://repozytorium.uni.wroc.pl/Content/78929/06_Klitynska_P_Mysl_Konfucjusza.pdf

- Kobayashi, T., Takaguchi, T. (2018). Identifying Relationship Lending in the Interbank Market: A Network Approach. *Journal of Banking and Finance*, 97, 20–36. <https://dx.doi.org/10.1016/j.jbankfin.2018.09.018>
- Kokoszcyński, R. (2004). *Współczesna polityka pieniężna w Polsce*. Warszawa: PWE.
- Kołodko, G.W. (2016). Nowy pragmatyzm, czyli ekonomia i polityka dla przyszłości. W: J. Pach, K. Kowalska, P. Szyja (red.), *Ekonomia umiaru. Realna perspektywa? Nowy paradygmat Grzegorza W. Kołodko*. Warszawa: PWN.
- Komisja Europejska. (2015). Komunikat Komisji do Parlamentu Europejskiego, Rady, Europejskiego Komitetu Ekonomiczno-Społecznego i Komitetu Regionów: Zamknięcie obiegu – plan działania UE dotyczący gospodarki o obiegu zamkniętym, Bruksela, 2.12.2015, COM(2015) 614 final.
- Komisja Europejska. (2020). Komunikat Komisji do Parlamentu Europejskiego, Rady, Europejskiego Komitetu Ekonomiczno-Społecznego i Komitetu Regionów: Nowy plan działania UE dotyczący gospodarki o obiegu zamkniętym na rzecz czystszej i bardziej konkurencyjnej Europy, Bruksela, 11.03.2020, COM(2020) 98 final.
- Komisja Europejska, Dyrekcja Generalna ds. Przedsiębiorstw i Przemysłu. (2006). *Raport Grupy Ekspertów. Giełdy przedsiębiorstw. Propagowanie przejrzystości rynku w dziedzinie obrotu przedsiębiorstwami w Europie*.
- Kondraciuk, D. (2015). Identyfikacja wspólnych obszarów w koncepcji społecznej gospodarki rynkowej i CSR. *Zeszyty Naukowe Politechniki Śląskiej. Organizacja i Zarządzanie*, (85), 203–214.
- Konstytucja RP. (1997). Konstytucja Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 2 kwietnia 1997 r. (Dz.U. 1997 nr 78 poz. 483 ze zm.).
- Koopmans, L.H. (1995). *The Spectral Analysis of Time Series*. San Diego: Academic Press.
- Kopczyński, P. (2016). Metody prognozowania upadłości wykorzystywane w praktyce przez polskie przedsiębiorstwa – wyniki badań ankietowych. *Zeszyty Teoretyczne Rachunkowości*, 89(145), 95–132. <https://dx.doi.org/10.5604/16414381.1218244>
- Kopczyński, P. (2022). Prognozowanie upadłości polskich przedsiębiorstw za pomocą azjatyckich modeli wielowymiarowej analizy dyskryminacyjnej. *Zeszyty Teoretyczne Rachunkowości*, 46(2), 69–96. <https://dx.doi.org/10.5604/01.3001.0015.8810>
- Kopiński, A. (2000). Funkcja kontrolno-ostrzegawcza wskaźników finansowych banku. W: *Rynek kapitałowy. Cz. 1: Skuteczne inwestowanie*. Szczecin: Uniwersytet Szczeciński.
- Kopiński, A. (2001). *Zarządzanie finansami przedsiębiorstwa. Metody i zastosowania*. Poznań–Wrocław: Wydawnictwo Forum Naukowe.
- Kopiński, A. (2004). Metody ilościowe w controllingu bankowym. *Prace Naukowe Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu*, (1039), 244–251.
- Kopiński, A. (2008). *Analiza finansowa banku*. Warszawa: PWE.
- Kopiński, A. (2013). Analiza finansowa grupy przedsiębiorstw za pomocą wzorcowych układów nierówności. *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego. Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia*, (63), 261–276.
- Kopiński, A. (2014). Taksonomia i zastosowanie metody Hellwiga w ocenie efektywności funduszy inwestycyjnych. *Prace Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu*, (330), 192–204.
- Kopiński, A., Porębski, D. (2015). Próba wykorzystania modeli dyskryminacyjnych w analizie finansowej SP ZOZ. *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego. Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia*, (74), 459–469.

- Korenik, D. (2008). *Odpowiedzialność banku komercyjnego*. Warszawa: Difin.
- Korenik, D. (2009). Nurty i podejścia w badaniach naukowych na temat roli banków w gospodarce rynkowej. W: M. Iwanicz-Drozdowska (red.), *Bankowość w Unii Europejskiej – szanse i zagrożenia*. Warszawa: Oficyna Wydawnicza SGH.
- Korenik, D. (2017). Pozytywne i negatywne innowacje w nowoczesnej bankowości. *Studia Ekonomiczne. Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach*, (346), 7–20.
- Koropp, C., Kellermanns, F.W., Grichnik, D., Stanley, L. (2014). Financial Decision Making in Family Firms: An Adaptation of the Theory of Planned Behavior. *Family Business Review*, 27(4), 307–327. <https://dx.doi.org/10.1177/089448651-4522483>
- Kostecki, M.J., Mreła, K. (1979). *Człowiek w świecie organizacji*. Warszawa: Młodzieżowa Agencja Wydawnicza.
- Kowalewska, A. (red.). (2009). *Firmy rodzinne w polskiej gospodarce – szanse i wyzwania*. Warszawa: PARP.
- Kpagih, L.L., Chinda, C.C., Akidi, V. (2022). Energy Price Fluctuation and Inflation in Nigeria: A Granger Causality Analysis. *International Journal of Economics Finance and Management Sciences*, 5(3), 449–454. <https://dx.doi.org/10.47191/jefms/v5-i3-02>
- Krajowa Rada Regionalnych Izb Obrachunkowych (RIO). (2005–2021). *Roczne sprawozdania*. Pobrane z: <https://rio.gov.pl/54/24/roczne-sprawozdania.html>
- Królak, J. (2022). Kryzys bije w firmy rodzinne. *Puls Biznesu*. Pobrane z: <https://www.pb.pl/kryzys-bije-w-firmy-rodzinne-1171507>
- Krugman, P. (2009). How Did Economists Get It So Wrong? *The New York Times Magazine*, 2 September.
- Krugman, P., Wells, R. (2020). *Makroekonomia*. Warszawa: PWN.
- Krupski, R. (2005). Elastyczność organizacji – ujęcie systemowe. W: J. Rokita, W. Grudzewski (red.), *Elastyczność organizacji*. Katowice: Górnośląska Wyższa Szkoła Handlowa im. Wojciecha Korfańtego.
- Krzyżanowski, A. (1930). Inflacja na cele produkcyjne. *Ekonomista*. Pobrane z: <https://smith.pl/pl/article/inflacja-na-cele-produkcyjne>
- Kuc, B.R. (2012). *Funkcje nauki. Wstęp do metodologii. Nauka nie jest grą*. Warszawa: Wydawnictwo PTM.
- Kucharska-Stasiak, E. (2006). Ryzyko inwestowania na rynku nieruchomości. *Studia i Materiały Towarzystwa Naukowego Nieruchomości*, 14(1), 109–122.
- Kukuła, K., Luty, L. (2018). O wyborze metody porządkowania liniowego do oceny gospodarki odpadami w Polsce w ujęciu przestrzennym. *Zeszyty Naukowe Szkoły Głównej Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie. Problemy Rolnictwa Światowego*, 18(2), 183–192. <https://dx.doi.org/10.22630/PRS.2018.18.2.46>
- Kumritz, V., Taglioni, D., Winkler, D. (2017). Economic Upgrading through Global Value Chain Participation: Which Policies Increase the Value Added Gains? *World Bank Policy Research Working Paper Series No. 8007*.
- Kumor, I. (2016). Identyfikacja i klasyfikacja zjawisk zagrażających kontynuacji działalności i ich ujęcie sprawozdawcze. *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Szczecińskiego. Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia*, (80), 449–456.
- Kydland, F.E., Prescott, E.C. (1977). Rules Rather than Discretion: The Inconsistency of Optimal Plans. *Journal of Political Economy*, 85(3), 473–491. <https://dx.doi.org/10.1086/260580>

- Kysucky, V., Norden, L. (2016). The Benefits of Relationship Lending in a Cross-Country Context: A Meta-Analysis. *Management Science*, 62(1), 90–110. <https://dx.doi.org/10.1287/mnsc.2014.2088>
- Lara-Galera, A., Sánchez-Soliño, A., Gómez-Linacero, M. (2017). Analysis of Infrastructure Funds as an Alternative Tool for the Financing of Public-Private Partnerships. *Revista de la Construcción / Journal of Construction*, 16(3), 403–411. <https://dx.doi.org/10.7764/RDLC.16.3.403>
- Lazear, E.P. (2000). Economic Imperialism. *Quarterly Journal of Economics*, 115(1), 99–146. <https://dx.doi.org/10.1162/003355300554683>
- Lee, C.C., Huang, W.L., Yin, C.H. (2013). The Dynamic Interactions among the Stock, Bond and Insurance Markets. *The North American Journal of Economics and Finance*, 26, 28–52. <https://dx.doi.org/10.1016/j.najef.2013.04.003>
- Lee, K.C., Kwok, C.C. (1988). Multinational Corporations vs. Domestic Corporations: International Environmental Factors and Determinants of Capital Structure. *Journal of International Business Studies*, 19(2), 195–217. <https://dx.doi.org/10.1057/palgrave.jibs.8490381>
- Li, L., Strahan, P. (2021). Who Supplies PPP Loans (and Does It Matter)? Banks, Relationships, and the COVID Crisis. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 56(7), 2411–2438. <https://dx.doi.org/10.1017/S0022109021000405>
- Li, Y., Arora, S., Youtie, J., Shapira, P. (2018). Using Web Mining to Explore Triple Helix Influences on Growth in Small and Mid-Size Firms. *Technovation*, 76, 3–14. <https://dx.doi.org/10.1016/j.technovation.2016.01.002>
- Lichota, W. (2017). Próba weryfikacji wiarygodności diagnostycznej wybranych modeli analizy dyskryminacyjnej. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 51(4), 217–224. <https://dx.doi.org/10.17951/h.2017.51.4.217>
- Lichota, W. (2020). The Comparative Analysis of the Prediction Effectiveness of Selected Discriminant Analysis Models. *Zeszyty Naukowe Matopolskiej Wyższej Szkoły Ekonomicznej w Tarnowie*, 48(4), 27–36.
- Lim, E.S., Gallo, J.G., Swanson, P.E. (1998). The Relationship between International Bond Markets. *International Review of Financial Analysis*, 7(2), 181–190. [https://dx.doi.org/10.1016/S1057-5219\(99\)80034-9](https://dx.doi.org/10.1016/S1057-5219(99)80034-9)
- Limański, A., Drabik, I. (2016). Typologia strategii internacjonalizacji przedsiębiorstw. *Zeszyty Naukowe. Organizacja i Zarządzanie*, (93), 323–331.
- Lipniewicz, R. (2022). Split Payment Mechanism as a VAT Collection Method: Evidence from Poland. *EC Tax Review*, 31(4), 219–230. <https://dx.doi.org/10.54648/ecta2022021>
- Liszcz, T. (2019). *Prawo pracy*. Warszawa: Wolters Kluwer.
- López-Espinosa, G., Mayordomo, S., Moreno, A. (2017). When Does Relationship Lending Start to Pay? *Journal of Financial Intermediation*, 31, 16–29. <https://dx.doi.org/10.1016/j.jfi.2016.11.001>
- Luksander, A., Beres, D., Huzdik, K., Nemeth, E. (2014). Analysis of the Factors that Influence the Financial Literacy of Young People Studying in Higher Education. *Public Finance Quarterly*, 59(2), 220–241.
- Lusardi, A. (2012). Numeracy, Financial Literacy, and Financial Decision-Making. *National Bureau of Economic Research No. w17821*. <https://dx.doi.org/10.3386/w17821>
- Lusardi, A., Mitchell, O.S. (2011). Financial Literacy and Planning: Implications for Retirement Well-being. *National Bureau of Economic Research No. w17078*. <https://dx.doi.org/10.3386/w17078>

- Łojko, M. (2017). Klauzule społeczne jako instrument wsparcia rozwoju ekonomii społecznej w procesie zamówień publicznych. *Studia Ekonomiczne*, 326, 108–121.
- Łuniewska, M. (2008). *Ekonometria finansowa*. Warszawa: PWN.
- Ma, J., Fan, Z.-P., Huang, L.-H. (1999). A Subjective and Objective Integrated Approach to Determine Attribute Weights. *European Journal of Operational Research*, 112(2), 397–404. [https://dx.doi.org/10.1016/S0377-2217\(98\)00141-6](https://dx.doi.org/10.1016/S0377-2217(98)00141-6)
- Maison, D. (2021). *Postawy Polaków wobec obrotu bezgotówkowego – raport z badania 2021 i analiza porównawcza z danymi z 2009, 2013 i 2016 roku*. Pobrane z: https://www.nbp.pl/systemplaticzy/obrot_bezgotowkowy/obrot-bezgotowkowy-2021.pdf
- Mankiw, N.G. (2006). The Macroeconomist as Scientist and Engineer. *Journal of Economic Perspectives*, 20(4), 29–46. <https://doi.org/10.1257/jep.20.4.29>
- Marchewska-Bartkowiak, K. (2010). Reguły fiskalne. *Analizy BAS*, 32(7), 1–7.
- Marcinek, K. (2014). Fundusze infrastrukturalne jako forma inwestowania pośredniego w sektorze infrastruktury. *Studia Ekonomiczne*, (204), 124–146.
- Margherio, L., Henry, D., Cooke, S., Montes, S. (1999). *The Emerging Digital Economy*. Pobrane z: http://www.esa.doc.gov/sites/default/files/emergingdig_0.pdf
- Martinez, L.B., Scherger, V., Guercio, M.B. (2018). SMEs Capital Structure: Trade-Off or Pecking Order Theory: A Systematic Review. *Journal of Small Business and Enterprise Development*, 26(1), 105–132. <https://dx.doi.org/10.1108/JSBED-12-2017-0387>
- Martinez Cillero, M., Lawless, M., O’Toole, C. (2019). The Determinants of SME Capital Structure across the Lifecycle. *ESRI Working Paper No. 614*.
- Mason, R.H.P., Caiger, J.G. (1997). *A History of Japan*. Rutland: Tuttle Publishing.
- Mateev, M., Poutziouris, P., Ivanov, K. (2013). On the Determinants of SME Capital Structure in Central and Eastern Europe: A Dynamic Panel Analysis. *Research in International Business and Finance*, 27(1), 28–51. <https://dx.doi.org/10.1016/j.ribaf.2012.05.002>
- Matejun, M. (2021). The Concept of Small Entrepreneur’s Credit Mentality by T. Luczka in the Development of Research on SME Sector Companies. *Zeszyty Naukowe Politechniki Poznańskiej. Organizacja i Zarządzanie*, 83, 97–114.
- Mączyńska, E. (2015). Aksjologiczne niedostatki współczesnej ekonomii. W: Ł. Hardt, D. Milczarek-Andrzejewska (red.), *Ekonomia jest piękna?* Warszawa: PWN.
- McAndrews, J. (1997). Network Issues and Payment Systems. *Federal Reserve Bank of Philadelphia Business Review*. Pobrane z: <https://core.ac.uk/download/pdf/6648774.pdf>
- McCloskey, D. (1998). *The Rhetoric of Economics*. Madison: The University of Wisconsin Press.
- McLeay, M., Radia, A., Ryland, T. (2014). Money Creation in the Modern Economy. *Bank of England Quarterly Bulletin*, 2014 Q1. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=2416234>
- Memili, E., Fang, H., Chrisman, J.J., De Massis, A. (2015). The Impact of Small- and Medium-Sized Family Firms on Economic Growth. *Small Business Economics*, 45(4), 771–785. <https://dx.doi.org/10.1007/s11187-015-9670-0>
- Mesenbourg, T.L. (2001). *Measuring the Digital Economy*. Pobrane z: <https://www.census.gov/content/dam/Census/library/working-papers/2001/econ/umdigital.pdf>
- Meyer, M., Ohana, M., Stinglhamber, F. (2018). The Impact of Supervisor Interpersonal Justice on Supervisor-Directed Citizenship Behaviors in Social Enterprises: A Moderated Mediation Model. *The International Journal of Human Resource Management*, 29(20), 2927–2948. <https://dx.doi.org/10.1080/09585192.2017.1380060>
- Meyer, M.W. (2009). *Japan: A Concise History*. New York: Rowman & Littlefield Publishers Inc.

- Miązek, P. (2021). *Niedobór talentów największy od 15 lat. Aż 81% polskich pracodawców ma trudności ze znalezieniem nowych pracowników*. Pobrane z: <https://biuroprasowe.manpowergroup.pl/148640-niedobor-talentow-najwiekszy-od-15-lat-az-81-polskich-pracodawcow-ma-trudnosci-ze-znalezieniem-nowych-pracownikow>
- Mikos, A. (2006). *Ustrojowa pozycja banku centralnego w Polsce*. Warszawa: C.H. Beck.
- Mirowski, P. (1999). *More Heat than Light: Economics as Social Physics, Physics as Nature's Economics*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Mishkin, F.S. (2002). *Ekonomika pieniądza, bankowości i rynków finansowych*. Warszawa: PWN.
- Miszczuk, M. (2004). Czynniki różnicujące potencjał finansowy gmin – próba typologii na przykładzie województwa lubelskiego. *Prace Naukowe Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu*, (1023), 27–35.
- Misztal, P. (2011). Oddziaływanie światowych cen ropy naftowej na procesy inflacyjne w Polsce w okresie 1990–2010. *Studia i Prace Kolegium Zarządzania i Finansów SGH*, (112), 20–35.
- Mokhova, N., Zinecker, M. (2014). Macroeconomic Factors and Corporate Capital Structure. *Procedia – Social and Behavioral Sciences*, 110, 530–540. <https://dx.doi.org/10.1016/j.sbspro.2013.12.897>
- Molle, W. (2006). *The Economics of European Integration: Theory, Practice, Policy*. New York: Ashgate.
- Monetary Authority of Singapore. (2021). Box A: RCEP's Impact on Trade and Growth in the Asia Pacific. *Macroeconomic Review*, 20(1), 25–34.
- Monkiewicz, M. (2012). *Bezpieczeństwo rynku ubezpieczeniowego UE a systemy gwarancyjne pewności ochrony ubezpieczeniowej. Teoria i praktyka*. Warszawa: Poltext.
- Morgan, D.F., Robinson, K.S., Strachota, D., Hough, J.S. (2015). *Budget for Local Governments and Communities*. New York: Routledge.
- Morton, W.S., Olenik, J.K. (2005). *Japan: Its History and Culture*. New York: McGraw-Hill.
- Mucha-Leszko, B. (2012). Korzyści międzynarodowej integracji gospodarczej a osiągnięcia i problemy Unii Europejskiej. W: W. Bieńkowski, S.I. Bukowski, G. Olszewska (red.), *Przyszłość integracji europejskiej – konkurencyjność i rynki*. Warszawa: CeDeWu.
- Mullin, M., Daley, D.M. (2010). Working with the State: Exploring Interagency Collaboration within a Federalist System. *Journal of Public Administration Research and Theory*, 20(4), 757–778. <https://dx.doi.org/10.1093/jopart/mup029>
- Murdoch, J. (1910). *History of Japan*. Vol. 1: *From the Origins to the Arrival of the Portuguese in 1542 A.D.* The Asiatic Society of Japan.
- Musiałkowska, I., Wiśniewski, M. (2017). Fundusze europejskie w finansowaniu rozwoju regionalnego i lokalnego przez samorząd terytorialny w Polsce. *Studia BAS*, (49), 87–107.
- Müller-Armack, A. (1956). Soziale Marktwirtschaft. W: *Handwörterbuch der Sozialwissenschaften*. Bd. 9. Stuttgart–Göttingen: Fischer Verlag.
- Naeem, M.A., Karin, S., Hasan, M., Lucey, B.L., Kang, S.H. (2022). Nexus between Oil Shocks and Agriculture Commodities: Evidence from Time and Frequency Domain. *Energy Economics*, 112. <https://dx.doi.org/10.1016/j.eneco.2022.106148>
- Narodowy Bank Polski (NBP). (2009). *Raport o stabilności systemu finansowego – grudzień 2009 r.* Pobrane z: https://ssl.nbp.pl/systemfinansowy/raport_o_stabilnosci_systemu_finansowego_2009_12_prezentacja.pdf
- Narodowy Bank Polski (NBP). (2020). *Financial System in Poland 2020*. Pobrane z: https://archiwum.nbp.pl/en/systemfinansowy/fsd_2020.pdf

- Narodowy Bank Polski, Rada Polityki Pieniężnej (NBP, RPP). (2010). *Raport o inflacji październik 2010*. Pobrane z: https://ssl.nbp.pl/polityka_pieniezna/dokumenty/raport_o_inflacji/raport_pazdziernik_2010.pdf
- Narodowy Bank Polski, Rada Polityki Pieniężnej (NBP, RPP). (2019). *Raport o inflacji listopad 2019 r.* Pobrane z: https://static.nbp.pl/dokumenty/polityka-pieniezna/raporty-o-inflacji/raport_listopad_2019.pdf
- Narodowy Bank Polski, Rada Polityki Pieniężnej (NBP, RPP). (2021). *Raport o inflacji listopad 2021 r.* Pobrane z: https://static.nbp.pl/dokumenty/polityka-pieniezna/raporty-o-inflacji/raport_listopad_2021.pdf
- Nassr, I.K., Wehinger, G. (2016). Opportunities and Limitations of Public Equity Markets for SMEs. *OECD Journal: Financial Market Trends*, 2015(1), 49–84. <https://dx.doi.org/10.1787/19952872>
- New Zealand Foreign Affairs and Trade. (2022). *Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership Text and Resources*. Pobrane z: <https://www.mfat.govt.nz/en/trade/free-trade-agreements/free-trade-agreements-in-force/cptpp/comprehensive-and-progressive-agreement-for-trans-pacific-partnership-text-and-resources>
- Norma PN-ISO 26000. (2010). Międzynarodowa Organizacja Standaryzacyjna.
- O'Hara, M., Shaw, W. (1990). Deposit Insurance and Wealth Effects: The Value of Being "Too Big to Fail". *Journal of Finance*, 45(5), 1587–1600. <https://dx.doi.org/10.1111/j.1540-6261.1990.tb03729.x>
- Obłój, K. (1986). *Zarządzanie. Ujęcie praktyczne*. Warszawa: PWE.
- Ongena, S., Smith, D.C. (2000). What Determines the Number of Bank Relationships? Cross-Country Evidence. *Journal of Financial Intermediation*, 9(1), 26–56. <https://dx.doi.org/10.1006/jfin.1999.0273>
- Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD). (2014). *Pooling of Institutional Investors Capital – Selected Case Studies in Unlisted Equity Infrastructure*. Pobrane z: <https://www.oecd.org/finance/OECD-Pooling-Institutional-Investors-Capital-Unlisted-Equity-Infrastructure.pdf>
- Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD). (2018). *Oslo Manual 2018: Guidelines for Collecting, Reporting and Using Data on Innovation*. Pobrane z: <https://www.oecd-ilibrary.org/docserver/9789264304604-en.pdf?expires=1679387651&id=id&accname=guest&checksum=8AF8BDB1EBAC970199FA8478ABC6B54D>
- Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD). (2022a). *Data Governance Indicators*. Pobrane z: <https://www.oecd.org/digital/data-governance-indicators>
- Organisation for Economic Cooperation and Development (OECD). (2022b). *ICT Access and Usage by Businesses Database*. Pobrane z: https://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=ICT_BUS
- Osińska, M., Kufel, T., Błażejowski, M., Kufel, P. (2016). Business Cycle Synchronization in the EU Economies after the Recession of 2007–2009. *Argumenta Oeconomica*, 37(2), <https://dx.doi.org/10.15611/aoe.2016.2.01>
- Ossowski S. (1967). *Funkcja dziejowa nauki*. W: *O nauce*. Warszawa: PWN.
- Owsiak, S. (2002). *Podstawy nauki finansów*. Warszawa: PWE.
- Oxford Economics. (2019). *How Robots Change the World: What Automation Really Means for Jobs and Productivity*. Pobrane z: <https://www.oxfordeconomics.com/resource/how-robots-change-the-world>

- Oyedele, J.B. (2014). A Conceptualisation of the Emergence of Infrastructure Investment as a Separate Asset Class. *Academic Journal of Interdisciplinary Studies*, 3(1), 213–222. <https://dx.doi.org/10.5901/ajis.2014.v3n1p213>
- Park, C.-Y., Petri, P.A., Plummer, M.G. (2021). The Economics of Conflict and Cooperation in the Asia-Pacific: RCEP, CPTPP and the US-China Trade War. *East Asian Economic Review*, 25(3), 233–272. <https://dx.doi.org/10.11644/kiep.eaer.2021.25.3.397>
- Parlament Europejski. (2021). *Małe i średnie przedsiębiorstwa*. Pobrane z: <https://www.europarl.europa.eu/factsheets/pl/sheet/63/male-i-srednie-przedsiębiorstwa>
- Pasierbiak, P. (2018). Effects of Regional Market Integration – A Theoretical Approach. *International Business and Global Economy*, 37, 533–543. <https://dx.doi.org/10.4467/23539496ib.18.039.9412>
- Pearce, D.W., Turner, R.K. (1990). *Economics of Natural Resources and the Environment*. Baltimore: Johns Hopkins University Press.
- Peltoniemi, J. (2007). The Benefits of Relationship Banking: Evidence from Small Business Financing in Finland. *Journal of Financial Services Research*, 31, 153–171. <https://dx.doi.org/10.1007/s10693-007-0009-0>
- Pernsteiner, H. (2016). *Finanzmanagement und Bankenbeziehungen*. W: H. Pernsteiner, J. Weclawski (Hrsg.), *Finanzierung und Corporate Governance von polnischen Familienunternehmen*. Linz: Trauner Verlag.
- Pernsteiner, H., Węclawski, J. (2016). How do Polish Non-Listed Family Firms Engage in Strong Relationship Banking? W: M. Asal (Ed.), *Contemporary Problems in Corporate Governance*. Rapport Högskolan Väst No. 3, Sweden.
- Petri, P.A., Plummer, M.G. (2020). East Asia Decouples from the United States: Trade War, COVID-19, and East Asia's New Trade Blocs. *Working Paper Series WP20-09*. <https://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3630294>
- Pietrucha, J., Maciejewski, G. (2020). Precautionary Demand for Cash and Perceived Risk of Electronic Payments. *Sustainability*, 12(19). <https://dx.doi.org/10.3390/su12197977>
- Piojda, K. (2018). *Polska szkoła a polski rynek pracy – jak to się ma w praktyce?* Pobrane z: <https://gratka.pl/blog/praca/polska-szkola-a-polski-rynek-pracy-jak-to-sie-ma-w-praktyce/27586>
- Pobłocki, K. (2022). *Chamstwo*. Wołowiec: Wydawnictwo Czarne.
- Pociecha, J., Pawełek, B., Baryła, M., Augustyn, S. (2014). *Statystyczne metody prognozowania bankructwa w zmieniającej się koniunkturze gospodarczej*. Kraków: Fundacja Uniwersytetu Ekonomicznego w Krakowie.
- Poczmańska, A., Pierwieniecka, R. (2016). Edukacja przedsiębiorczości w ramach kształcenia zawodowego a sytuacja jego absolwentów na rynku pracy. *Przedsiębiorczość – Edukacja*, 12, 391–404.
- Polski Fundusz Rozwoju. (2022). *Fundusz infrastrukturalny*. Pobrane z: <https://pfr.pl/sloownik/sloownik-fundusz-infrastrukturalny.html>
- Poniatowicz, M. (2017). Dobry dług versus zły dług, czyli o specyfice zadłużenia sektora samorządowego. W: A. Pomorska, J. Szołno-Koguc (red.), *Ekonomiczne i prawne uwarunkowania i bariery redukcji deficytu*. Warszawa: Lex a Wolters Kluwer business.
- Posen, A. (1993). Why Central Bank Independence Does Not Cause Low Inflation: There Is No Institutional Fix for Politics. *Finance and the International Economy*, 7, 40–65.

- Pracownia Badań Soma. (2013). *Badanie postaw przedsiębiorczych młodzieży kościerskiej. Raport z badania*. Toruń: Agencja Rozwoju Pomorza. Pobrane z: <https://www.arp.gda.pl/plik,3337,raport-badanie-postaw-przedsiębiorczych-mlodziezy-koscierskiej.pdf>
- Prequin. (2016). *The 2016 Prequin Global Infrastructure Report*. Pobrane z: <https://docs.prequin.com/samples/2016-Prequin-Global-Infrastructure-Report-Sample-Pages.pdf>
- Prequin. (2018). *The 2018 Prequin Global Infrastructure Report*. Pobrane z: <https://docs.prequin.com/reports/2018-Prequin-Global-Infrastructure-Report-Sample-Pages.pdf>
- Priess, H.J., Pitschas, C. (2000). Secondary Policy Criteria and Their Compatibility with EC and WTO Procurement Law – the Case of the German Scientology Declaration. *Public Procurement Law Review*, 9, 171–195.
- Priestley, M.B. (1983). *Spectral Analysis and Time Series*. Vol. 1–2. London: Academic Press.
- Przekop, D. (2020). Feature Engineering for Anti-Fraud Models Based on Anomaly Detection. *Central European Journal of Economic Modelling and Econometrics*, 12(3), 301–316.
- Przeszło, E. (2017). Zamówienia publiczne, aspekty społeczne a społeczna gospodarka rynkowa. *Gdańskie Studia Prawnicze*, 37, 305–316.
- Przewodnik. (2018). *Pomyśleć ekonomię od nowa. Przewodnik po głównych nurtach ekonomii heterodoksyjnej*. Poznań: Wydawnictwo Ekonomiczne Heterodox.
- Pszczołowski, T. (1978). *Mała encyklopedia prakseologii i teorii organizacji*. Wrocław: Ossolineum.
- PwC. (2008). *Infrastructure Finance: Surviving the Credit Crunch*. London.
- PwC. (2017). *Upadłości i restrukturyzacje w Polsce*. Warszawa.
- PwC. (2019). *International Wage Projections to 2040*. Pobrane z: <https://www.pwc.co.uk/services/economics/insights/international-wage-projections-to-2040.html>
- Pyka, I. (1995). Procesy i instrumenty transmisji pieniądza w gospodarce rynkowej. *Prace Naukowe. Akademia Ekonomiczna w Katowicach*.
- Pyka, I. (2010). *Bank centralny na współczesnym rynku pieniężnym. Dyscyplina regulacyjna, skuteczność, instrumenty*. Warszawa: C.H. Beck.
- Pyka, I., Nocoń, A. (2017). *Bankowość centralna w globalnej gospodarce światowej*. Katowice: Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach.
- Pyka, I., Zygierewicz, M., Bolibok, P., Nocoń, A. (2019). Polityka makroostrożnościowa w regulowaniu stabilności sektora bankowego: innowacyjność, implementacja, bariery. *Prace Naukowe. Uniwersytet Ekonomiczny w Katowicach*.
- Rabe, B.G. (2007). Beyond Kyoto: Climate Change Policy in Multilevel Governance System. *Governance*, 20(3), 423–444. <https://dx.doi.org/10.1111/j.1468-0491.2007.00365.x>
- Raczkowski, K. (Ed.). (2017). *Risk Management in Public Administration*. London: Palgrave Macmillan.
- Ramotowski, J. (2022a). Wysoka inflacja jest zła. *Miesięcznik Finansowy BANK, Bankowość i Finanse. Gospodarka*, 15 grudnia.
- Ramotowski, J. (2022b). Prof. Joanna Tyrowicz o szkodliwości porzucenia celu inflacyjnego przez RPP. *Miesięcznik Finansowy BANK*, 19 grudnia.
- Rao, P., Kumar, S., Madhavan, V. (2019). A Study on Factors Driving the Capital Structure Decisions of Small and Medium Enterprises (SMEs) in India. *IIMB Management Review*, 31(1), 37–50. <https://dx.doi.org/10.1016/j.iimb.2018.08.010>
- Ratajczak, M. (1999). *Infrastruktura w gospodarce rynkowej*. Poznań: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej w Poznaniu.

- Ratajczak, M. (2015). *Ekonomia instytucjonalna a kierunki zmian w ekonomii jako nauce*. W: Ł. Hardt, D. Milczarek-Andrzejewska (red.), *Ekonomia jest piękna?* Warszawa: Wydawnictwo Naukowe Scholar.
- Ratajczak, M. (2017). *Ekonomia dziś – ekonomia jutro*. *Oeconomica Posnaniensia*, 5(11), 20–34.
- RCEP Secretariat. (2022). *Regional Comprehensive Economic Partnership Agreement*. Pobrane z: <https://rcepsec.org/legal-text>
- Rheinbaben, J. von, Ruckes, M. (2004). The Number and the Closeness of Bank Relationships. *Journal of Banking and Finance*, 28(7), 1597–1615. [https://dx.doi.org/10.1016/S0378-4266\(03\)00139-0](https://dx.doi.org/10.1016/S0378-4266(03)00139-0)
- Robinson, J. (1972). The Second Crisis of Economic Theory. *American Economic Review*, 62(1–2), 1–10.
- Robson, P. (1998). *The Economics of International Integration*. New York: Routledge.
- Rogoff, K. (1985). The Optimal Degree of Commitment to an Intermediate Monetary Target. *Quarterly Journal of Economics*, 100(4), 1169–1189. <https://dx.doi.org/10.2307/1885679>
- Ronka-Chmielowiec, W. (1997). *Ryzyko w ubezpieczeniach – metody oceny*. Wrocław: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu.
- Rozporządzenie. (2002). Rozporządzenie Ministra Infrastruktury z dnia 12 kwietnia 2002 r w sprawie warunków technicznych, jakim powinny odpowiadać budynki i ich usytuowanie (Dz.U. 2022 poz. 1225).
- Saastamoinen, J., Reijonen, H., Tammi, T. (2018). Should SMEs Pursue Public Procurement to Improve Innovative Performance? *Technovation*, 69, 2–14. <https://dx.doi.org/10.1016/j.technovation.2017.10.003>
- Safin, K., Zajkowski, R. (red.). (2021). *Przedsiębiorstwa rodzinne w Polsce. Stan i perspektywy rozwoju*. Warszawa: C.H. Beck.
- Safin, K., Pluta, J., Pabjan, B. (2014). *Strategie sukcesyjne polskich przedsiębiorstw rodzinnych*. Warszawa: Difin.
- Sariatli, F. (2017). Linear Economy Versus Circular Economy: A Comparative and Analyser Study for Optimization of Economy for Sustainability. *Visegrad Journal on Bioeconomy and Sustainable Development*, 6(1), 31–34. <https://dx.doi.org/10.1515/vjbsd-2017-0005>
- Sauter, K. (2015). Die Hausbankbeziehung aus Sicht von Familienunternehmen. *Bank und Markt*, (6), 28–31.
- Schlesinger, P.F., Sathe, V., Schlesinger, L.A., Kotter, J.P. (1999). *Projektowanie organizacyjne*. Warszawa: Wydawnictwo Naukowe PWN.
- Schoemaker, P.J.H., Waid, C.C. (1982). An Experimental Comparison of Different Approaches to Determining Weights in Additive Utility Models. *Management Science*, 28(2), 182–196. <https://dx.doi.org/10.1287/mnsc.28.2.182>
- Schueffel, P. (2016). Taming the Beast: A Scientific Definition of FinTech. *SSRN Electronic Journal*, 4(4), 32–54.
- Schumpeter, J. (1982). The “Crisis” in Economics – Fifty Years Ago. *Journal of Economic Literature*, 20(3), 1049–1059.
- Schumpeter, J.A. (1911). *The Theory of Economic Development*. Cambridge: Harvard University Press.
- Schwert, M. (2018). Bank Capital and Lending Relationships. *Journal of Finance*, 73(2), 787–830. <https://dx.doi.org/10.1111/jofi.12604>
- Sedláček, T. (2012). *Ekonomia dobra i zła. W poszukiwaniu istoty ekonomii od Gilgamesza do Wall Street*. Warszawa: Wydawnictwo Studio Emka.

- Sekuła, P. (2019). Test przyczynowości w sensie Grangera między stopami zwrotu z akcji, zmianami koniunktury gospodarczej i wskaźnikami sentymentu ekonomicznego – badania na rynku polskim. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 53(4), 129–139. <https://dx.doi.org/10.17951/h.2019.53.4.129-139>
- Serebrisky, T., Suárez-Alemán, A., Margot, D., Ramirez, M.C. (2015). *Financing Infrastructure in Latin America and the Caribbean: How, How Much and by Whom?* Washington: Inter-American Development Bank.
- Sette, E., Gobbi, G. (2015). Relationship Lending during a Financial Crisis. *Journal of the European Economic Association*, 13(3), 453–481. <https://dx.doi.org/10.1111/jeea.12111>
- Shalev-Shwartz, S., Ben-David, S. (2014). *Understanding Machine Learning: From Theory to Algorithms*. Cambridge: Cambridge University Press. <https://dx.doi.org/10.1017/CBO9781107298019>
- Sieger, P., Fueglistaller, U., Zellweger, T. (2014). *Student Entrepreneurship across the Globe: A Look at Intentions and Activities*. St. Gallen: Swiss Research Institute of Small Business and Entrepreneurship at the University of St. Gallen (KMU-HSG).
- Siemiński, W. (1982). Budynek i osiedle jako przedłużenie funkcji mieszkania. W: E. Kaltenberg-Kwiatkowska (red.), *Mieszkanie. Analiza socjologiczna*. Warszawa: PWE.
- Sikorski, C. (1988). *Projektowanie i rozwój organizacji instytucji*. Warszawa: PWE.
- Singh, M., Nejadmalayeri, A. (2004). Internationalization, Capital Structure, and Cost of Capital: Evidence from French Corporations. *Journal of Multinational Financial Management*, 14(2), 153–169. <https://dx.doi.org/10.1016/j.mulfin.2003.07.003>
- Skidelsky, R. (2021). *What's Wrong with Economics: A Primer for Perplexed*. New Haven–London: Yale University Press.
- Skipper, H.D., Kwon, W.J. (2007). *Risk Management and Insurance: Perspectives in a Global Economy*. New York: Blackwell Publishing Ltd.
- Skrzydło, W., Grabowska, S., Grabowski, R. (red.). (2009). *Konstytucja Rzeczypospolitej Polskiej. Komentarz encyklopedyczny*. Warszawa: Oficyna Wolters Kluwer business.
- Smith, V. (2018). *Becoming a Learning Organization in the Financial Industry: A Case Study*. Washington: The George Washington University.
- Sobiecki, G. (2022). Zdecentralizowane finanse osobiste. W: K. Waliszewski (red.), *Finanse osobiste*. Warszawa: Polska Akademia Nauk.
- Sokołowska, L. (2018). *Metody aktywizacji zachowań przedsiębiorczych młodzieży szkolnej*. Autoreferat rozprawy doktorskiej. Uniwersytet Szczeciński. Pobrane z: http://www.wneiz.pl/nauka_wneiz/obrona_dr/sokolowska/sokolowska_autoreferat.pdf
- Solarz, J.K. (2012). Instytucjonalne aspekty bankowości centralnej. W: W.L. Jaworski, A. Szęłągowska (red.), *Współczesna bankowość centralna*. Warszawa: CeDeWu.
- Solarz, J.K. (2017). *Ewolucja instytucjonalna systemów finansowych w Holandii i w Japonii*. Kraków–Legionowo: Edu-Libri.
- Sopoćko, A. (2009). Innowacje sektora ubezpieczeń na rynku kapitałowym. *Wiadomości Ubezpieczeniowe*, (2), 17–26.
- Sorman, G. (2009). *Ekonomia nie kłamie*. Warszawa: Prószyński Media.
- Statista. (2022). *Retail e-Commerce Sales Worldwide from 2014 to 2026*. Pobrane z: <https://www.statista.com/statistics/379046/worldwide-retail-e-commerce-sales>
- Stehr, N. (2008). *Moral Markets: How Knowledge and Affluence Change Consumers and Products*. New York: Routledge.

- Steijvers, T., Voordeckers, W. (2009). Private Family Ownership and the Agency Costs of Debt. *Family Business Review*, 22(4), 333–346. <https://dx.doi.org/10.1177/0894486509338291>
- Stooq. (2022a). *Dane historyczne: Treasury BondSpot Poland Index (^TBSP)*. Pobrane z: <https://stooq.pl/q/d/?s=%5E&c=0&i=stooq.pl/q/d/?s=%5E&c=0&i=>
- Stooq. (2022b). *Dane historyczne: WIG (WIG)*. Pobrane z: <https://stooq.pl/q/d/?s=wig&c=0&d1=20061229&d2=20221028&i=m>
- Strojny, J., Stankiewicz, B. (2009). Wielowymiarowa analiza przedsiębiorczości – metodologia, narzędzia i znaczenie dla społeczeństwa informacyjnego. *Przedsiębiorczość – Edukacja*, 5, 117–132. <https://dx.doi.org/10.24917/20833296.5.10>
- Strupczewski, G. (2011). Zastosowanie ubezpieczeniowych instrumentów pochodnych jako sposób alternatywnego transferu ryzyka katastroficznego. *Zeszyty Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego w Krakowie*, (875), 29–46.
- Surówka, K. (2017). Adekwatność dochodów JST do zakresu realizowanych zadań a problem ich samodzielności finansowej na przykładzie gmin oraz miast na prawach powiatu. *Prace Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu*, (485), 430–439.
- Sward, M. (2008). *The Rise of Infrastructure Funds*. Doctoral dissertation, Master's Thesis, Stockholm School of Economics. Pobrane z: <http://arc.hhs.se/download.aspx?MediumId=566>
- Syrkus, H. (1976). *Ku idei osiedla społecznego 1925–1975*. Warszawa: PWN.
- Syzdykova, A., Abubakirova, A., Kudabayeva, L., Zhantayeva, A., Omarova, A. (2022). Asymmetric Causality Relationship between Oil Prices and Inflation in BRIC Countries. *International Journal of Energy Economics and Policy*, 12(3), 184–191. <https://dx.doi.org/10.32479/ijee.12814>
- Szomko, N. (2020). Factors Associated with the Capital Structure of Polish Companies in the Long and Short Term. *Gospodarka Narodowa / The Polish Journal of Economics*, 301(1), 55–74. <https://dx.doi.org/10.33119/GN/116717>
- Szpak, M. (2001). Etap 7. Określenie bezpiecznego dla miasta poziomu zadłużenia. W: K. Cichocki (red.), *Wieloletnie planowanie finansowe. Ocena zdolności kredytowej w gminie, najtańszy pieniądz we właściwym czasie*. Warszawa: Municipium.
- Śledziwska, K., Włoch, R. (2020). *Gospodarka cyfrowa. Jak nowe technologie zmieniają świat?* Warszawa: Wydawnictwo Uniwersytetu Warszawskiego.
- Świdurska, A. (red.). (2016). Raport specjalny. Dlaczego kształcenie dualne? *My Zawodowcy*, (1). Pobrane z: https://myzawodowcy.pl/wp-content/uploads/2016/10/my_zawodowcy_nr1-zapowiedz.pdf
- Tapscott, D. (1996). *The Digital Economy: Promise and Peril in the Age of Networked Intelligence*. New York: McGraw-Hill.
- Thangavelu, S.M., Kimura, F., Urata, S., Narjoko, D. (2022). New Dynamism in ASEAN and East Asia: The Role of the RCEP as a “Living Agreement”. *ERIA Policy Brief*, December. Pobrane z: https://kebijakankesehatanindonesia.net/images/2019/policy_brief_pengkatan_kbk_dalam_meningkatkan_mutu_rujukan_non_spesialistik.pdf
- The Geneva Association. (2010). *Systemic Risk in Insurance: An Analysis of Insurance and Financial Stability*. Pobrane z: https://www.genevaassociation.org/sites/default/files/research-topics-document-type/pdf_public/ga2010-systemic_risk_in_insurance_1.pdf
- The Royal Swedish Academy of Sciences. (2022). *Financial Intermediation and the Economy*. Pobrane z: <https://www.nobelprize.org/uploads/2022/10/advanced-economicscience-sprize2022.pdf>

- Thurik, R. (2008). Entrepreneurship, Economic Growth and Policy in Emerging Economies. *ERIM Report Series Reference No. ERS-2008-060-ORG*. Pobrane z: <https://ssrn.com/abstract=1276618>
- Toffler, A. (1977). *Ekospazm*. Warszawa: Czytelnik.
- Tomczak, S., Radosiński, E. (2017). The Effectiveness of Discriminant Models Based on the Example of the Manufacturing Sector. *Operations Research and Decisions*, (3), 81–97. <https://dx.doi.org/10.5277/ord170306>
- Torre, A. de la, Martinez, M.S., Schmukler, S.L. (2010). Bank Involvement with SMEs: Beyond Relationship Lending. *Journal of Banking and Finance*, 34(9), 2280–2293. <https://dx.doi.org/10.1016/j.jbankfin.2010.02.014>
- Totman, C.D. (2014). *A History of Japan*. New York: Wiley & Sons.
- Trepte, P. (2004). *Regulating Procurement: Understanding the Ends and Means of Public Procurement Regulation*. Oxford: Oxford University Press.
- Uchwała RPP. (2020). Uchwała nr 7/2020 Rady Polityki Pieniężnej z dnia 28 maja 2020 r.
- Uchwała nr 27 Rady Ministrów. (2021). Uchwała nr 27 Rady Ministrów z dnia 16 lutego 2021 r. w sprawie przyjęcia dokumentu Strategia na rzecz Osób z Niepełnosprawnościami 2021–2030 (M.P. 2021 poz. 218).
- Uchwała nr 80 Rady Ministrów. (2021). Uchwała nr 80/2021 Rady Ministrów z dnia 22 czerwca 2021 r. – Krajowy Plan Działania na rzecz Zatrudnienia na rok 2021.
- Uchwała nr 6 Rady Ministrów. (2022). Uchwała nr 6 Rady Ministrów z dnia 11 stycznia 2022 r. w sprawie przyjęcia Polityki zakupowej państwa (M.P. 2022 poz. 125).
- Uchwała nr 137 Rady Ministrów. (2022). Uchwała nr 137/2022 Rady Ministrów z dnia 21 czerwca 2022 r. – Krajowy Plan Działania na rzecz Zatrudnienia na rok 2022.
- Uchwała nr 212 Rady Ministrów. (2022). Uchwała nr 212 Rady Ministrów z dnia 26 października 2022 r. zmieniająca uchwałę w sprawie przyjęcia programu pod nazwą „Krajowy Program Rozwoju Ekonomii Społecznej do 2023 r. Ekonomia Solidarności Społecznej” (M.P. 2022 poz. 1171).
- Urata, S. (2019). Trends of FTAs in East Asia, 1990s–2010s. W: L.Y. Ing, M. Richardson, S. Urata (Eds.), *East Asian Integration: Goods, Services and Investment*. New York: Routledge.
- Urząd Zamówień Publicznych (UZP). (2021). *Sprawozdanie Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych z funkcjonowania systemu zamówień publicznych w 2020 r.* Pobrane z: https://www.uzp.gov.pl/_data/assets/pdf_file/0009/51030/Sprawozdanie-Prezesa-Urzedu-Zamowien-Publicznych-z-funkcjonowania-systemu-zamowien-publicznych-w-2020-r.pdf
- Urząd Zamówień Publicznych (UZP). (2022). *Sprawozdanie Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych z funkcjonowania systemu zamówień publicznych w 2021 r.* Warszawa.
- Ustawa. (1974). Ustawa z dnia 26 czerwca 1974 r. – Kodeks pracy (t.j. Dz.U. 2021 poz. 1162).
- Ustawa. (2019). Ustawa z dnia 11 października 2019 r. – Prawo zamówień publicznych (Dz.U. 2019 poz. 2019 ze zm.).
- Uyarra, E., Edler, J., Garcia-Estevéz, J., Georghiou, L., Yeow, J. (2014). Barriers to Innovation through Public Procurement: A Supplier Perspective. *Technovation*, 34(10), 631–645. <https://dx.doi.org/10.1016/j.technovation.2014.04.003>
- Venables, A.J. (1999). Fragmentation and Multinational Production. *European Economic Review*, 43(4–6), 935–945. [https://dx.doi.org/10.1016/S0014-2921\(98\)00106-8](https://dx.doi.org/10.1016/S0014-2921(98)00106-8)
- Ward, J.L. (1987). *Keeping the Family Business Healthy*. San Francisco: Jossey Bass.
- Weber, B., Staub-Bisang, M., Alfen, H.W. (2016). *Infrastructure as an Asset Class: Investment Strategy, Sustainability, Project Finance, and PPP*. New York: Wiley Finance Series.

- Wei, G.N.F., Mhlnickel, J. (2014). Why Do Some Insurers Become Systemically Relevant? *Journal of Financial Stability*, 13, 95–117. <https://dx.doi.org/10.1016/j.jfs.2014.05.001>
- Werner, R.A. (2005). *New Paradigm in Macroeconomics*. London: Palgrave Macmillan.
- Werner, R.A. (2014). Can Banks Individually Create Money Out of Nothing? The Theories and the Empirical Evidence. *International Review of Financial Analysis*, 36, 1–19. <https://dx.doi.org/10.1016/j.irfa.2014.07.015>
- Werner, R.A. (2016). A Lost Century in Economics: Three Theories of Banking and the Conclusive Evidence. *International Review of Financial Analysis*, 46, 361–379. <https://dx.doi.org/10.1016/j.irfa.2015.08.014>
- Wcawski, J. (1997). *Venture capital. Nowy instrument finansowania przedsibiorstw*. Warszawa: Wydawnictwo Naukowe PWN.
- Wcawski, J., Pernsteiner, H. (2019). Why Family Firms in Poland Choose to Diversify Their Banking Relationships. *Argumenta Oeconomica*, 43(2), 67–83.
- Wcawski, J., Pernsteiner, H. (2020). The Goals of Polish Family Firms. *Annales UMCS sectio H – Oeconomia*, 54(1), 89–100. <https://dx.doi.org/10.17951/h.2020.54.1.89-100>
- Wdzki, D. (2005). Wielowymiarowa analiza bankructwa na przykadzie budownictwa. *Badania Operacyjne i Decyzje*, (2), 59–81.
- Wijst, D. van der (2012). *Financial Structure in Small Business: Theory, Tests and Applications*. Berlin–Heidelberg: Springer Science & Business Media.
- Wilkin, J. (2013). *Ekonomia wolnoci i ekonomia zniewolenia. Kiedy ekonomia sprzyja poszerzeniu ludzkiej wolnoci, a kiedy j ogranicza*. Referat na IX Kongres Ekonomistw Polskich. PTE. Pobrane z: <http://kongres.pte.pl/kongres/do-pobrania.html>
- Wilson, E.O. (2011). *Konsiliencja. Jednoc wiedzy*. Pozna: Zysk i S-ka.
- Winiewski, T.P., Polasik, M., Kotkowski, R., Moro, A. (2021). Switching from Cash to Cashless Payments during the COVID-19 Pandemic and Beyond. *NBP Working Papers No. 337*. Pobrane z: https://nbp.pl/wp-content/uploads/2022/10/337_en.pdf
- Wojtyna, A. (2004). Bank centralny w wietle teorii agencji. *Gospodarka Narodowa*, (9), 1–22.
- Wolaski, R. (2016). Rnice w rdach finansowania pomidzy mikro, maymi i rednimi przedsibiorstwami w wietle bada empirycznych. *Marketing i Zarzdzanie*, 43(2), 351–360.
- Wolcott, P., Kamal, M., Qureshi, S. (2008). Meeting the Challenges of ICT Adoption by Micro-Enterprises. *Journal of Enterprise Information Management*, 21(6), 616–632. <https://dx.doi.org/10.1108/17410390810911212>
- Wooldridge, J.M. (2002). *Econometric Analysis of Cross Section and Panel Data*. Cambridge–London: The MIT Press.
- World Bank. (2022). *World Development Indicators*. Pobrane z: <https://data.worldbank.org/indicator>
- World Trade Organization (WTO). (2011). *World Trade Report 2011*. <https://doi.org/10.1017/S1474745608004035>
- World Trade Organization (WTO). (2022). *Regional Trade Agreements Database*. Pobrane z: <http://rtais.wto.org/UI/PublicMaintainRTAHome.aspx>
- Worldpay from FIS. (2021). *Global Payments Report*. Pobrane z: <https://worldpay.globalpaymentsreport.com/en>
- Wren, H.G. (1968). The Legal System of Pre-Western Japan. *Hastings Law Journal*, 20(1), 217–244.

- Wyrobek, J., Lane, P. (2019). Impact of Internationalization on the Capital Structure of Commercial Companies. *Zeszyty Naukowe Szkoły Głównej Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie. Polityki Europejskie, Finanse i Marketing*, 22(71), 250–267. <https://dx.doi.org/10.22630/PEFIM.2019.22.71.40>
- Yamamoto Rosenbaum, C. (2018). RCEP or TPP? An Empirical Analysis Based on Global Experience. *Asian Politics and Policy*, 10(3), 427–441. <https://dx.doi.org/https://doi.org/10.1111/aspp.12404>
- Yamamura, K. (1974). The Decline of the Ritsuryō System: Hypotheses on Economic and Institutional Change. *Journal of Japanese Studies*, 1(1), 3–37. <https://dx.doi.org/10.2307/133435>
- Yamamura, K., Murakami, Y. (1984). *Je* Society as a Pattern of Civilization: Introduction. *Journal of Japanese Studies*, 10(2), 279–363. Pobrane z: <http://www.jstor.org/stable/132142>
- Yescombe, E.R. (2007). *Project Finance*. Wolters Kluwer Business.
- Yi, K.-M. (2003). Can Vertical Specialization Explain the Growth of World Trade? *Journal of Political Economy*, 111(1), 52–102. <https://doi.org/10.1086/344805>
- Zaborowski, M. (2019). Cel i funkcje zamówień publicznych. *Optimum. Economic Studies*, 97(3), 151–163.
- Zakamulin, V., Hunnes, J.A. (2021). Stock Earnings and Bond Yields in the US 1871–2017: The Story of a Changing Relationship. *The Quarterly Review of Economics and Finance*, 79, 182–197. <https://doi.org/10.1016/j.qref.2020.05.013>
- Zhou, M., Geng, D., Abhishek, V., Li, B. (2020). When the Bank Comes to You: Branch Network and Customer Omnichannel Banking Behavior. *Information Systems Research*, 31(1), 176–197. <https://doi.org/10.1287/isre.2019.0880>
- Żakowski, J. (2008). Rynek w cuglach. Rozmowa z noblistą Edmundem Phelpssem. *Polityka*, 14 października.

Monografia stanowi istotny głos w trwającej nieustannie dyskusji dotyczącej stanu i kierunków rozwoju takich dyscyplin jak ekonomia, finanse oraz nauki o zarządzaniu i jakości. Treści podnoszone przez poszczególnych Autorów z jednej strony mogą być traktowane jako wyjaśnienia czy też przesłanki uporządkowania szeregu istotnych kwestii w wyżej wymienionych dyscyplinach, a z drugiej jako postulaty zmian i kierunków rozwoju, jakich można będzie doświadczyć w najbliższych latach.

_____ *Z recenzji prof. dr. hab. Krzysztofa Borowskiego*

Podsumowując, recenzowana monografia jubileuszowa, napisana pod redakcją naukową dr. hab. Roberta Zajkowskiego, prof. UMCS, jest dziełem udanym i stanowi ważny wkład w rozwój takich dyscyplin jak ekonomia, finanse oraz nauki o zarządzaniu i jakości. Stosunkowo rzadkie i jednocześnie bardzo cenne jest połączenie w niej zarówno aspektów finansowych, ekonomicznych, jak i związanych z przedsiębiorczością. Dlatego też recenzowana monografia posiada nie tylko wyjątkowo wysokie walory naukowe, lecz także walory dydaktyczne.

_____ *Z recenzji prof. dr. hab. Jacka Lisowskiego*

Recenzowana praca stanowi obszerny przegląd problemów badawczych istotnych z punktu widzenia teraźniejszej i przyszłej sytuacji w gospodarce światowej. Cenne są prace teoretyczne dotyczące ściśle sfery finansów i poruszające tematykę sektora bankowości komercyjnej, jak również prace na temat banków centralnych czy powiązań sektora finansowego z innymi sektorami oraz zawierające rozważania z zakresu ekonomii. W monografii nie tylko uwzględniono perspektywę polskiej gospodarki, lecz także nawiązano w niektórych rozdziałach do poziomu Unii Europejskiej oraz do innych krajów, czego przykład stanowi analiza w odniesieniu do Japonii.

_____ *Z recenzji dr. hab. Bogdana Włodarczyka, prof. UWM*

wydawnictwo.umcs.eu

